Persoonlijk

HET TIJDSCHRIFT VOOR RELATIES VAN J&T AUTOLEASE ▪ VOORJAAR 2020

JAARGANG 4 ▪ NUMMER 1

Because your time is precious…

J&T AUTOLEASE

Prima keuzes:
- Ford Mustang Mach-E
- Peugeot 208 - Auto van het Jaar 2020
- Mazda CX-30
- Mercedes-Benz eVito
- Seat Mii electric
- Volkswagen Golf

De auto's en bestelwagens die dit jaar van belang zijn

Vier klanten, IBN, Efteling, KWEEKERS en Van Gelder, vertellen hoe zij het verschil maken

LEASE NU OOK JE FIETS VIA J&T AUTOLEASE

Nieuws over fiscaliteiten, fijne trips, mooie producten en nog veel meer!

* De C-Klasse Limouse 300 e Plug-in Hybrid Business Solution Luxury Limited is er vanaf € 51.295,-. Deze consumentenadviesprijs is inclusief: geadviseerde kosten rijklaar maken € 1.300,-, recyclingbijdrage € 35,-, leges aanvraag kenteken € 40,70, recycling bijdrage li-ion accu € 110,- en leges tenaamstelling kenteken € 10,40. Netto bijtelling op basis van 37,35% inkomstenbelasting. De genoemde bedragen zijn rekenvoorbeelden. De genoemde bedragen zijn rekenvoorbeelden. De vermelde NEDC-waarden voor het gecombineerde brandstofverbruik en de CO_2-uitstoot zijn terugbepaald naar de waarden overeenkomstig de oude NEDC-testmethodiek. Gecombineerd verbruik: 1,6 l/100 km, 62,5 km/l. - CO_2-uitstoot: 36 g/km (NEDC). Voor officiële dealeradressen, kosten en leveringsvoorwaarden, zie mercedes-benz.nl.

De C-Klasse Plug-in Hybrid Business Solution.

Sportief, compleet en scherp geprijsd.

De C-Klasse Plug-in Hybrid biedt het beste van twee werelden. Bij dagelijks gebruik 100% elektrisch rijden met een grote actieradius en bij langere afstanden probleemloos overschakelen op de diesel- of benzinemotor. U laadt hem thuis eenvoudig op via het stopcontact of de wallbox. De C-Klasse is een auto waar sportiviteit tot in ieder detail perfect is uitgevoerd. Rijdt u zakelijk? Ontdek dan onze scherp geprijsde en rijk uitgeruste Business Solution uitvoeringen. Meer info bij uw Mercedes-Benz dealer of op mercedes-benz.nl.

U rijdt al met een C-Klasse Limousine 300 e Plug-in Hybrid Business Solution Luxury Limited vanaf € 342,- netto bijtelling per maand.*

EQ POWER

Persoonlijk

Colofon

Persoonlijk is een uitgave van J&T Autolease, bestemd voor klanten, berijders van onze leaseauto's en andere gewaardeerde relaties.

VERANTWOORDELIJK UITGEVER
J&T Autolease B.V.
Kraaivenstraat 4
5048 AB TILBURG
Email info@jentautolease.nl
+31 (0)13 820 07 00
KvK Tilburg 56847726

CONCEPT EN PRODUCTIE
Roodworks communicatie VOF
Telefoon +31 (0)653 25 49 64
E-mail info@roodworks.com

REDACTIE
Jan Rooderkerk (hoofdredacteur)
Ben Frequin
Joris Heynen
Karlijn Linssen e.a.

FOTOGRAFIE
Jacco van de Kuilen
Joost Duppen e.a.

VORMGEVING & DRUKWERK
BCM MEDIA, Eindhoven

ADVERTENTIEVERKOOP
BCM MEDIA, Eindhoven,
Jeroen van der Linden
+31 (0)40 844 76 33
jeroen.vanderlinden@bcm.nl

Persoonlijk verschijnt twee keer per jaar in een oplage van circa 10.000 exemplaren. Het geheel of gedeeltelijk overnemen van artikelen zonder schriftelijke toestemming van de uitgever is verboden. Ofschoon aan de inhoud alle aandacht is besteed, zijn de producent en J&T Autolease B.V. niet verantwoordelijk voor onverhoopte fouten en omissies. Persoonlijk is gedrukt op chloorvrij gebleekt milieuvriendelijk papier en wordt verzonden in biologisch afbreekbaar folie.

Scan de code met uw telefoon en u komt direct op onze website. J&T Autolease is een onderneming van International Car Lease Holding.

COVERFOTO
De Ford Kuga Plug-in Hybrid.

Veranderingen

Terwijl ik dit schrijf, zijn we uiteraard allemaal in de ban van het coronavirus. Het heeft ongelooflijk veel gevolgen. Natuurlijk hebben wij even overlegd over de vraag of wij dit blad zouden versturen. Want staat uw hoofd ernaar? Uiteindelijk zeiden wij: "Ja, dat moeten we wel doen." Om te onderstrepen dat wij graag een goede rol blijven spelen bij het ook in moeilijke tijden mobiel houden van onze klanten. Om uit te stralen dat wij vertrouwen hebben in de toekomst, want er komen altijd weer betere tijden. En om u in staat te stellen even de zinnen te verzetten en geïnspireerd te worden door de artikelen in dit magazine. Als straks alle activiteiten weer starten, is er veel in te halen. Wij zijn daar al klaar voor. Uiteraard houden wij er daarbij ook rekening mee dat door de effecten van het virus bedrijfsresultaten negatief worden beïnvloed en dat een aantal klanten lagere kosten zal wensen. Voor alles is een oplossing.

In dit magazine staan wij onder andere stil bij de uitbreiding van ons dienstenpakket met fietslease. Toen ik op verzoek van de fotograaf op een fiets stapte, was dat wel even wennen. Want ik ben een echte automan en had lang niet gefietst. Maar het smaakte naar meer!
Zo wordt onze rol als toekomstgericht mobiliteitsadviseur dus steeds groter. Enkele jaren geleden besloten wij om extra kennis te gaan bieden op het gebied van bedrijfswagens en elektrische auto's. Dat is een prima beslissing gebleken. Want de belangstelling daarvoor neemt enorm toe. Meer en meer mensen rijden al elektrisch. Ik ook. Maar als klanten diesels wensen, dan leveren wij ook die graag. Net als auto's op groen gas, op benzine of in hybride-uitvoering. Wij adviseren de voertuigen die het beste bij klanten en bij hun behoeften passen.
Bij veel klanten zien wij een vergelijkbaar inspelen op de toekomst. De ondernemer die wil winnen, stimuleert veranderingen, schakelt tijdig, laat zich niet terneerslaan door tegenslagen, neemt soms stevige maatregelen en creëert zijn of haar eigen betere toekomst. Ook in zware tijden. Dat is inspirerend. Daarom geven wij dergelijke ondernemers graag aandacht in dit blad. Wij leren er allemaal van. Uiteraard vergeten wij daarbij niet hoe belangrijk auto's zijn. Dus vindt u op de volgende pagina's ook daarover volop informatie. Leidt het tot vragen, dan zijn wij u graag van dienst. Want bij alles wat wij aanbieden, blijft het leveren van de beste persoonlijke service de hoofdrol spelen!
Namens ons hele team wens ik u nu bovenal veel sterkte en een blijvend goede gezondheid toe in deze lastige tijd.

Remco van Lotringen
Commercieel directeur J&T Autolease

In dit nummer

Nieuws van J&T Autolease 4
Het belangrijkste autonieuws 6
Auto & Fiscus, Jan Rolleman informeert over fiscaal belangrijke kwesties 9
Fietslease. Commercieel directeur Remco van Lotringen vertelt meer over dit nieuwe product 10
Rij-impressie Mercedes-Benz eVito, plus een overzicht van komende elektrische bedrijfswagens 14
Met De Efteling onderweg naar duurzaam succes en een 9-plus 20
IBN: met werk meer mens 24
Kort beschreven: Ford Mustang Mach-E, Mazda MX-30, Peugeot 208, Volkswagen Golf 26
AFAS-specialist KWEEKERS wil altijd de klantverwachtingen overtreffen 30
Rij-impressie Seat Mii electric begint aan opwindende tweede jeugd 32
Van Gelder bouwt gestaag aan de eigen en aan onze toekomst 36
Shopping en uitstapjes 41

Financial lease

Financial Lease is de meest traditionele vorm van autoleasing. Wij bieden veelal vooral full operational lease aan, maar soms vragen klanten om louter financial lease en dus is ons productengamma daarmee uitgebreid. Wat Financial Lease vooral extra aantrekkelijk maakt, zijn de lage leasetarieven. U bent en blijft daarbij economisch eigenaar van de auto vanaf het moment dat het contract ingaat.
Financial Lease is een soort leenovereenkomst: er is een geldverstrekker en een onderpand. In dit geval fungeert J&T Autolease als 'bank' en geldt de auto als onderpand. De enige kosten waar u mee te maken krijgt, is de kostprijs van de auto, opgedeeld in het aantal maanden dat u least. Als vergoeding voor de door ons verstrekte lening, betaalt u hier bovenop rente. Hoe langer de leasetermijn, hoe lager de maandelijkse lasten. Door gebruik te maken van een eventuele aanbetaling en/of slottermijn, heeft u extra invloed op de hoogte van het maandbedrag. Wel zo prettig, vooral als u startende ondernemer bent of als u uw werkkapitaal effectiever wilt inzetten. Dit zijn nog wat voordelen:
- On balance financiering
- U heeft het economisch eigendom van de auto
- BTW teruggave van het aangekochte product
- Afschrijven met als resultaat rentevoordeel
- Geen liquiditeitsverlies dankzij gespreide betaling
- Investeringsaftrek op basis van het aankoopbedrag

Wie economisch eigenaar is, is vrij in de keuze van samenstelling van de auto. Velgen, accessoires, bestickering; het is uw auto, dus ú bepaalt. Na afloop van het leasecontract, als alle termijnen en de eventuele slotsom zijn voldaan, bent u tevens juridisch eigenaar. Op die manier voelt de auto niet alleen eigen, het ís ook eigendom. Maar dan mét alle bijkomende voordelen van leasing. Dát is Financial Lease bij J&T Autolease. Interesse? Vraag uw accountmanager naar de mogelijkheden.

PREMIUM SERVICE

Bij een premium leasepartner hoort een Premium Service. Ons Premium Service-pakket, standaard in onze leaseovereenkomsten, biedt extra persoonlijke kwaliteit en aandacht bij onderhoud, reparatie en als het even echt nodig is. Daarmee maken wij het verschil. Het omvat onder andere:
- Gegarandeerd een afspraak binnen drie werkdagen
- Gratis haal- en brengservice* (als uw woon- of werkadres binnen een straal van 20 km van een J&T Servicevestiging is)
- Gratis vervangend vervoer (kleinste huurklasse)* op de eerste dag, ook als dit niet in uw leasecontract staat!
- Gratis wasbeurt voor uw leaseauto
- 24/7 bereikbaarheid van online planmodule
- Afspraakbevestiging (op werkdagen) binnen drie uur

* Niet van toepassing bij alléén APK of een zomer-/winterbandenwissel.
Wilt u zelf uw auto brengen en ophalen, dan kan dat uiteraard ook! Er staat dan koffie, thee en iets lekkers voor u klaar en u kunt gebruikmaken van gratis WiFi om efficiënt te kunnen werken terwijl u wacht. Dus: eenvoudig en snel een afspraak inplannen, geen tijdverlies, u blijft mobiel EN uw auto staat er straks weer blinkend bij!

WISSELEN!

Reed u de afgelopen maanden met winterbanden? Grote kans dat u regelmatig dacht: die heb ik eigenlijk niet nodig gehad! Maar dat klopt dan toch niet helemaal. Want winterbanden presteren beter onder de zeven graden en bij stevige regen, en daarvan hebben we wel veel gehad! Je hebt dan echt meer grip en een kortere remweg. Maar nu het snel warmer wordt, dienen de winterbanden zo snel mogelijk plaats te maken voor zomerbanden. Want boven de genoemde zeven graden neemt de slijtage en de remweg juist toe. U bent er nog niet aan toegekomen? Maak dan snel een afspraak op **www.jentautolease.nl**

Medewerkers van J&T Autolease belicht

Als je met medewerkers van J&T Autolease contact hebt, is het wel zo leuk als je wat meer over hem of haar weet. Dat maakt het net wat persoonlijker. Daarom belichten wij in elk magazine een medewerker. Deze keer Mariska Engel, lease adviseur.

Mariska, vertel eens iets meer over jezelf?
"Ik ben 27 jaar en woon in 's-Hertogenbosch samen met mijn vriend. Ik heb Bedrijfskunde MER gestudeerd aan de Avans Hogeschool. Ik werk nu 2 jaar en 9 maanden bij J&T Autolease als leaseadviseur. In het weekend ga ik graag een drankje doen en lekker uiteten met vrienden."

Wat deed je voordat je bij J&T Autolease kwam?
"Hiervoor werkte ik bij BNP Paribas Leasing Solutions op de afdeling Contractbeheer. Dit was mijn eerste vaste baan na mijn opleiding. Ik werkte er voornamelijk voor klanten met leaseovereenkomsten voor koffiemachines en kopieermachines."

Waar bestaat je werk uit en wat is de grootste uitdaging daarbij?
"Ik behandel de klantenteams Small en Intermediairs, samen met mijn collega Yvo Tremio. Met hen heb ik dagelijks telefonisch contact en contact via de mail. Ik beantwoord vragen die worden gesteld over dingen als bijvoorbeeld een einddatum van een contract, of ze het contract nog kunnen verlengen, etc. Daarnaast maak ik veel offertes, vooral voor de intermediairs. Dat zijn er inmiddels al een heleboel en met hen heb ik dagelijks leuk contact. Ook gaat er veel tijd zitten in de uitlopende contracten. Het is belangrijk om hier een goed overzicht van te houden en om te kijken of deze contracten vervangen kunnen worden. Wij groeien gestaag, met nieuwe kleine én grote klanten. Dus mag je best concluderen dat wij het goed doen."

Wat maakt dit bedrijf anders dan andere?
"Met een relatief klein team bedienen wij een heel mooi wagenpark met zeer uiteenlopende klanten. Het contact met hen is erg direct en positief en wij kunnen ook als adviseurs duidelijk toegevoegde waarde bieden. Dat wordt gewaardeerd. Ik denk dat onze persoonlijke aanpak ons echt anders dan anderen maakt."

Er lijken hier relatief veel vrouwen te werken. Is dat zo?
"In verhouding met toen ik begon met werken bij J&T Autolease zeker. Toen ik in juli 2017 begon, waren Michelle en ik de enige vrouwelijke medewerkers. Inmiddels zijn er drie bijgekomen. Wij kijken naar sommige dingen anders dan mannen. Ik denk dat wij door de mix als bedrijf nog sterker en meer onderscheidend zijn."

Kom je rare of leuke dingen tegen in het contact met klanten?
"Dat is echt iedere dag verschillend. De ene dag heb je heel veel vrolijke klanten en de andere dag heb je te maken met klanten met vragen, die echt hulp of advies nodig hebben. Wij willen iedereen 100% tevreden stemmen. Een tijd terug was een berijder zó blij met onze service dat ik een bos bloemen bezorgd kreeg op mijn werk. Dat was een leuk extraatje, maar natuurlijk niet nodig. Want klanten dagelijks echt blij maken met hun leaseauto en leasemaatschappij, is feitelijk gewoon ons werk."

HET AUTONIEUWS VAN DIT VOORJAAR

Normaliter hadden wij hier vooral geschreven over het autonieuws op de autotentoonstelling van Genève. Toen gooide corona roet in het eten. Daardoor werd er veel digitaal gepresenteerd. Wij halen de krenten uit de pap, de auto's die vooral voor leasing interessant zijn.

VOLKSWAGEN CADDY

De VW Caddy is al vele jaren voor ondernemend Nederland een vaste waarde. Dus is een nieuwe versie die hem na 17 jaar (!) aflost natuurlijk groot nieuws. Hij wordt eind dit jaar leverbaar. Deze vijfde generatie is gebaseerd op het MQB-platform. Hij is er als 4,5 meter korte versie en als 4,85 meter Caddy Maxi. Het laadvolume bedraagt 3,3 kubieke meter; bij de Maxi is het 4 kubieke meter. De nieuwe cabine is o.a. te voorzien van AGR Ergocomfort-stoelen, 230 Volt-aansluiting, LED-verlichting en een neerklapbare passagiersstoel met tafelfunctie. Keyless Access is een optie, net als verschillende infotainmentsystemen met schermen tot 10 inch en een Digital Cockpit. Er zijn 19 verschillende assistentiesystemen inclusief Adaptive Cruise Control met Stop & Go, Emergency Assist, Trailer Assist en Side Assist in combinatie met Rear Traffic Alert. Op de motorenlijst staan nu alleen TDI-diesels van 75 tot 122 pk. Ook komt er een variant op aardgas en een plug-in hybride versie. Over een EV is nog niets bekend.

LAND ROVER DEFENDER

Land Rover heeft de configurator geopend voor zowel de Defender 110 als de kortere 90. Die laatste wordt leverbaar vanaf € 96.520,-, als D200 met 200 pk sterke 2,0-liter turbodiesel. Wil je een benzineversie, dan is er de P300 met 300 pk, een achttraps automaat en een prijs vanaf € 98.820,-. Er komt ook nog een mild-hybrid versie met 400 pk. De Defender 110 start vanaf € 102.250,-. Later dit jaar volgen er Commercial-versies van beide auto's. Denk daarbij aan ca. 40% tot 50% lagere prijzen.

Renault Talisman

Tussen alle berichten over o.a. de Renault Twingo ZE en de goedkope elektrische auto van Dacia sneeuwden de vernieuwde Talisman Sedan en Break wat onder. Die zijn redelijk populair, dus verdienen de wijzigingen aandacht. De Talisman is rondom naar een hoger niveau getild, met LED-dagrijverlichting en dynamische LED-knipperlichten. Binnenin is de uitstraling ook hoogwaardiger en vanaf de Intens-uitvoering heb je een 10,2-inch beeldscherm. Nieuw is Highway & Traffic Jam Companion, een combi van adaptieve cruisecontrol met rijstrookassistent waarmee de Talisman tot niveau 2 autonoom kan rijden. Het programma start met de TCe 160 met 160 pk; er is ook een 225 pk sterke benzinemotor, beide met zeventraps automaat. Dieselen kan met Blue dCi-motoren van 120 tot 200 pk. Maar er zijn geen plug-in hybride versies, dat is dan weer jammer. De vernieuwde Talisman staat deze zomer bij de Nederlandse dealers.

VW GOLF GTI, GTE EN GTD

Elders in dit blad lees je over de Golf '8'. Daarvan zijn nu ook de extra krachtige versies gepresenteerd. De Golf GTI levert 245 pk, hij is er met handgeschakelde zesbak of een zeventraps DSG automaat. Voor een groter publiek interessant is de nieuwe GTE met gecombineerd 245 pk, een zestraps DSG en tussen de 50 en 60 km elektrische actieradius. Tot slot is er ook een nieuwe Golf GTD met 2.0 TDI met 200 pk en een zeventraps DSG. Dit is volgens VW een van de schoonste TDI's ooit. Prijzen zijn nog niet bekend.

AUDI A3 EN GOEDKOPERE E-TRON

Komt er een nieuwe VW Golf, dan volgt snel daarna een nieuwe Audi A3 Sportback. Die is er nu. Hij werd net als de Golf ruimer, moderner, digitaler, completer en behield toch een herkenbare styling. De prijzen beginnen bij € 34.400,-. Heb je haast, kies dan de Edition One met veel luxe voor een strakke meerprijs.
Iets minder aandacht kreeg de prijsstelling van de grote E-tron modellen. De instapprijs van deze SUV ging tien mille omlaag, naar € 62.700,- voor de Edition-uitvoering. Voor € 2.400,- meer is er nu de E-tron Sportback. Dan gaat het om de '50' uitvoering met 313 pk, 70 kWh batterij en 341 km WLTP actieradius. Ze hebben standaard o.a. LED-koplampen, adaptieve luchtvering, MMI-navigatie, parkeerhulp plus en een elektrisch bedienbare achterklep. De modellen moeten deze maand leverbaar zijn.

Mercedes-Benz E-Klasse

De Mercedes-Benz E-Klasse Limousine en Estate arriveren deze zomer in de showrooms. De Coupé en Cabriolet volgen kort daarna. De E-Klasse wordt door velen gezien als het 'hart van het merk'. De auto kreeg een dynamischer design, met de Avantgarde-uitvoering als standaard. Opvallend zijn o.a. LED-koplampen, nieuwe achterlichten, een nieuwe generatie rijassistentiesystemen en nog meer comfort in het interieur met o.a. standaard twee digitale displays en MBUX met spraakbediening. Er zijn zeven plug-in hybrids als Limousine en Estate, benzine en diesel, met achterwiel- of vierwielaandrijving. Ook is er een nieuwe 2 liter viercilinder benzinemotor met ISG (Integrated Starter-Generator), 48V-boordnet en 200 kW vermogen, met een boost van 15 kW. Zo kunnen ze weer even mee!

Steeds meer PHEV's

De gemiddelde CO2-uitstoot van de complete vloot van een autoconcern mag in 2021 niet hoger zijn dan 95 gram CO2 per kilometer. Een PHEV heeft op papier een bijzonder lage CO2-uitstoot en is daardoor een ideaal middel om het CO2-gemiddelde te drukken. Vandaar dat er steeds meer plug-in hybrides komen. Die overigens alleen maar hun goede werk doen als er fanatiek geladen wordt en als op benzine rijden ontmoedigd wordt! Hier is een handig lijstje:

Plug-in hybrides in het C-segment:

- Hyundai Ioniq Plug-in Hybrid – 136 pk – 66 kilometer – € 31.445,-
- Kia Ceed Sportswagon Plug-in Hybrid – 141 pk – 60 kilometer – € 34.495,-
- Kia XCeed Plug-in Hybrid – 141 pk – 58 kilometer – € 35.495,-
- Kia Niro Plug-in Hybrid – 141 pk – 58 kilometer – € 36.195,-
- Audi A3 Sportback 40 e-tron – 204 pk – 40 kilometer – € 40.340,-
- Mini Cooper S E Countryman All4 – 224 pk – 57 kilometer – € 41.900,-
- Opel Grandland X Hybrid – 225 pk – 58 kilometer – € 42.899,-
- Citroën C5 Aircross Hybrid 225 – 225 pk – 58 kilometer – € 44.840,-
- BMW 225Xe Active Tourer – 224 pk – 53 kilometer – € 44.876,-
- Mercedes-Benz A 250 e EQ power – 218 pk – 60 kilometer – € 44.950,-
- Peugeot 3008 HYbrid 225 e-EAT8 – 225 pk – 58 kilometer – € 45.160,-
- Volvo XC40 Recharge T5 Plug-in Hybrid – 262 pk – 50 kilometer – € 47.495,-
- Opel Grandland X Hybrid4 – 300 pk – 58 kilometer – € 49.499,-
- BMW X1 xDrive25e – 224 pk – 49 kilometer – € 50.081,-
- Peugeot 3008 HYbrid4 300 e-EAT8 – 300 pk – 58 kilometer – € 55.190,-
- DS 7 Crossback E-Tense 300 – 300 pk – 58 kilometer – € 59.060,-
- Van de Jeep Compass 4xe Hybrid, Renault Mégane E-Tech Plug-in Hybrid en Skoda Octavia iV zijn de prijzen nog niet bekend

OOK ELEKTRISCH RIJDEN ZET DOOR

Eind van dit jaar wordt eenzelfde run op elektrische auto's verwacht als eind 2019. De fiscale bijtelling gaat dan naar 12% en dat scheelt opnieuw vele tientjes per maand. Het aanbod aan auto's zal dan aanmerkelijk groter zijn, want er komt dit jaar veel nieuws aan. Hieronder alles wat wij nu weten, met de kanttekening dat een enkele dit jaar verwachte auto best nog wat vertraagd kan zijn.

- Aiways U5
- Audi e-tron GT
- Audi Q4 e-tron
- BMW iX3
- DS3 Crossback E-tense
- Ford Mustang Mach-E
- Honda e
- Hyundai Kona electric 39 kWh
- Lexus UX 300e electric
- Mazda MX-30
- Mercedes-Benz e-Vito tourer
- Mercedes-Benz EQA
- MG GT
- Mini electric
- Opel Corsa-e
- Peugeot e-2008
- Peugeot e-208
- Polestar 2
- Porsche Taycan
- Seat Mii, Skoda Citigo, VW e-up
- Tesla Model Y
- Volkswagen ID.3
- Volvo XC40 Recharge

CITROËN C3

Citroën heeft de C3 een bescheiden facelift gegeven. De prijzen beginnen bij € 17.990,- voor de C3 Live met PureTech 82-motor met handgeschakelde vijfbak. De vorige was weliswaar iets goedkoper, maar de Live is nu een stuk rijker uitgerust, met o.a. een aanraakscherm voor multimedia, DAB+; LED-dagrijverlichting, Advanced Comfort Seats en elektrisch verstelbare buitenspiegels. Ook heeft elke C3 nu airconditioning, cruisecontrol en een reeks veiligheidssystemen. Er kan worden uitgepakt tot en met de Shine (vanaf € 21.490,-). Die heeft navigatie, een achteruitrijcamera en 17-inch lichtmetalen velgen. De C3 PureTech 110 is er in Shine-uitvoering met een automaat vanaf € 25.350,-. Dieselen is mogelijk met de handgeschakelde BlueHDi 100 vanaf € 21.800,-. Lekkere compacte en betaalbare gezinsauto's, vanaf juni in de showroom.

HYUNDAI I20 EN I30

Hyundai vernieuwt alle compacte modellen. De i10 en i20 zijn helemaal nieuw, de i30 kreeg een facelift. De i20 kreeg ook andere motoren. Hij is er onder meer met een 100 pk T-GDI én een 120 pk sterke versie daarvan met mild-hybrid techniek. In het interieur vind je bij de duurdere versies twee 10,25 inch displays met Apple CarPlay en Android Auto. De i30 krijgt al in zijn derde levensjaar een facelift, zowel uiterlijk als onderhuids. Er zijn o.a. een nieuwe neus met gewijzigde koplampen, andere velgen en drie nieuwe lakkleuren. Binnenin is er een 7-inch digitaal instrumentarium en een groter infotainmentscherm. De 1.5 liter benzinemotor levert 110 pk en heeft een handgeschakelde zesbak. Liever een zeventraps automaat? Dan is er de 1.0 T-GDI turbomotor met 120 pk en 172 Nm. Die is er ook met 48v mild-hybrid techniek. Bovendien is er een nieuwe 150 pk 1.5 T-GDI mild-hybrid met iMT-handbak of zeventraps automaat. Dieselen kan met de 1.6 CRDi met 115 of 136 pk. Het SmartSense-pakket omvat nu Lane Following Assist, Rear Collision-Avoidance Assist, Leading Vehicle Departure Alert en Blind Spot Collision-Avoidance Assist.

DS 9

De nieuwe DS 9 sedan is gebaseerd op de Peugeot 508, maar 18 cm langer. Hij straalt beslist allure uit. Extra leuk: aan het dak gemonteerde lichtunits, net als bij de 'oer' DS19/21. In eerste instantie is er alleen een E-Tense plug-in hybride met 180 pk benzinemotor, 11.9 kW batterij en een elektromotor van 110 pk. Daarmee moet je zo'n 40-50 km elektrisch kunnen afleggen. Er volgen nog een 250 pk plug-in met grotere actieradius en een vierwielaangedreven plug-in met 360 pk. Van binnen is het één en al verwennerij. De achterbank is elektrisch verwarm- en koelbaar en heeft een massagefunctie. De DS9 heeft ook DS Active Scan Suspension en kan semi-autonoom rijden. Mooi zijn ook DS Night Vision (nachtcamera) en DS Smart Acces, waarbij je via je smartphone de auto kunt openen en sluiten. Prijzen en introductiemoment zijn nog niet bekend.

Fiscale *actualiteiten*

In dit artikel geeft onze fiscalist mr. Jan Rolleman je praktische tips voor de bijtelling.

NIEUWE AUTO? ZO BEREKEN JE DE BIJTELLING

Gebruik je je leaseauto ook privé, dan geldt daarvoor de zogenaamde 'bijtelling voor privégebruik'. Eigenlijk zou dan je echte privévoordeel belast moeten worden op basis van het werkelijke aantal kilometers. Maar om het praktisch uitvoerbaar te houden, is ervoor gekozen dat je belasting betaalt over een 'forfait': een vast percentage van de catalogusprijs van de auto. Dat forfait bedraagt 22% van de catalogusprijs. Voor waterstof- en elektrische auto's is er een korting. Dan is je bijtelling 8%, bij elektrische auto's beperkt tot een catalogusprijs van € 45.000,-.
Krijg je een nieuwe auto van de zaak, dan wijzigt de loonadministratie per de afleverdatum de catalogusprijs waarover je bijtelling wordt berekend. Ook het percentage kan per die datum veranderen.
Bijtellingskortingen voor benzine- en dieselauto's zijn er niet meer. Maar had je op je vorige benzine- of dieselauto een bijtelling van 25%, omdat het een auto van 2016 of eerder was, dan ga je nu naar een lagere bijtelling, namelijk 22%.

In een voorbeeld:
In de maanden januari tot en met mei rijd je in een Volkswagen Golf uit 2016. De catalogusprijs van deze auto is € 26.850,-. Je bijtelling in elk van deze maanden is dan 25% x € 26.850,- x 1/12 = € 559,- bruto. Per 1 juni krijg je je nieuwe Peugeot 2008 van € 25.900,-. Je bijtelling vanaf juni wordt dan € 474,- per maand. Dat is 1/12 van 22% keer € 25.900,-. Op deze manier betaal je tijdsevenredig de bijtelling die hoort bij het privégebruik van de auto die je ook daadwerkelijk hebt gereden. Wat helaas niet kan, is ergens in het jaar het veranderen van je keuze voor wel of geen rittenregistratie op je nieuwe auto. Je moet dan op jaarbasis aantonen dat je niet meer dan 500 kilometer privé rijdt. Dat dit op jaarbasis gaat, betekent ook dat je bij dezelfde werkgever alleen op 1 januari van een nieuw jaar de keuze kunt veranderen.

ALSNOG PRIVÉ RIJDEN MET JE BESTELAUTO?

Berijders met een bestelauto van de zaak hebben ook de mogelijkheid om zonder rittenregistratie de bijtelling te voorkomen. Dat kan met de zogenaamde 'Verklaring uitsluitend zakelijk gebruik bestelauto'. Die kan via de werkgever worden ingediend bij de Belastingdienst. Als berijder geef je hiermee aan dat je de bestelauto niet privé gebruikt. Dus ook niet voor maximaal 500 km per jaar. De Belastingdienst controleert het zakelijke gebruik vooral via camerabeelden. Bij twijfel over de zakelijkheid van een rit zal de Belastingdienst je vragen om bewijs van het zakelijke karakter van de rit.
Stel nu dat je in de loop van het jaar tóch privé wel beperkt met de bestelauto wilt gaan rijden. Dat kan dan alsnog, maar wel binnen de 500-kilometergrens. In dat geval kun je de 'Verklaring uitsluitend zakelijk gebruik bestelauto' intrekken. Tot de datum van intrekking gaat de Belastingdienst er dan vanuit dat er geen privégebruik geweest is. Vanaf die datum kun je een rittenregistratie bijhouden en een 'Verklaring geen privégebruik' aanvragen. Met de rittenregistratie kun je als berijder bewijzen dat het privégebruik op jaarbasis niet meer dan 500 km is geweest. Op deze manier heb je toch nog een beperkte mogelijkheid van privégebruik, zonder dat je hiervoor een bijtelling krijgt.

TIP:
Op www.jentautolease.nl kun je in de rubriek fiscaal nieuws het actuele fiscale autonieuws volgen.

In gesprek met Remco van Lotringen over fietslease

Op die fiets!

Sinds 1 januari 2020 is het fiscaal aantrekkelijk om zakelijk een elektrische fiets te leasen. Je hoeft namelijk nog maar 7% bijtelling te betalen over de prijs van de fiets. Afhankelijk van je inkomen betekent het dat je enkele jaren een fraaie elektrische fiets kunt rijden voor maar een paar tientjes per maand. De nieuwe regeling maakt een eind aan de administratieve rompslomp van ervoor. Zoals voormalig staatssecretaris Snel van Financiën destijds zei: “Wij willen mensen uit de auto op de fiets krijgen. Met een simpele regeling wordt het hopelijk voor werkgevers een stuk aantrekkelijker om medewerkers op de fiets naar het werk te laten gaan.” Fietslease is uiteraard ook een leaseproduct bij J&T Autolease. Wij praten erover met commercieel directeur Remco van Lotringen.

Van Lotringen heeft zelf nog wel wat stappen te zetten. Hij is geen echte fietser, zo blijkt als we hem vragen om voor de foto wat rondjes op een fraaie e-bike van Stella af te leggen. Maar wellicht komt het er nog eens van, want de aangeboden fietsen zijn attractief én goed geprijsd. “Maart/april is de tijd waarin mensen over fietsen gaan nadenken en dat merken wij ook. Ons team hield de eerste maanden van dit jaar heel wat presentaties bij klanten over fietslease”, zo vertelt hij. “Wat je bijvoorbeeld ziet, is dat klanten voor een deel van hun medewerkers bij ons auto’s leasen en hun mensen zonder leaseauto dan in staat willen stellen om een e-bike te leasen. Maar elk bedrijf heeft uiteraard andere wensen. Bij de een moet het kostenneutraal, voor de ander is het een manier om wat extra’s voor medewerkers te doen en mag het wat geld kosten. Het is prettig dat de overheid duidelijkheid heeft gegeven. Wij zien nu steeds meer klanten die

vragen hebben of die met vragen van medewerkers worden geconfronteerd en die ons dan inschakelen. Onze adviseurs hebben verstand van zaken, kunnen alle vragen beantwoorden en kunnen hun klanten ook op dit gebied uitstekend en toekomstgericht begeleiden. Soms zie je dat medewerkers in de buurt van hun werk wonen en een leaseauto hebben. Maakt die auto dan plaats voor een fiets, combineer je een kleinere auto met een leasefiets? Tegen dergelijke vragen loop je aan. De klanten mogen van ons dan een eerlijk en goed advies verwachten."

CAFETARIAREGELING

Er zijn wel wat aspecten van belang. Op de website https://www.jentautolease.nl/producten/fietslease/ vind je veel nuttige informatie over fietslease. De bijtelling voor een 'fiets van de zaak' kent dezelfde procedure als de bijtelling voor een auto van de zaak. Er zijn echter wel andere uitgangspunten. Als de werkgever een nieuwe of gebruikte fiets ter beschikking stelt, die voor zakelijke kilometers (waaronder woon-werkverkeer) wordt gebruikt, is het belaste privévoordeel per jaar 7% van de consumentenadviesprijs van de fiets, inclusief BTW. Wordt de fiets uitsluitend voor privédoeleinden gebruikt, dan valt hij niet onder deze regeling. Brengt een werkgever een eigen bijdrage voor privégebruik in rekening, dan is deze uit het nettoloon aftrekbaar van de bruto bijtelling. Voor de fiets van de zaak geldt fiscaal geen minimum- of maximumaantal privé- of zakelijke kilometers. De bijtelling voor de fiets kan door de werkgever in de werkkostenregeling opgenomen worden. Een werkgever kan er ook voor kiezen om de fiets aan te bieden zonder, of met een beperkte, financiële bijdrage. Door vrijwillig tijdelijk brutoloon uit te ruilen, kan de werkgever zelf (een deel van) de kosten betalen. Het belaste loon in geld wordt dan lager. De bijtelling over de fiets komt daar fiscaal voor terug. De belastingdienst heeft een beleidsbesluit opgesteld over deze regeling, de zogeheten 'cafetariaregeling'. Combinatie met een auto van de zaak is ook mogelijk. Een werknemer kan dus zowel een auto als een fiets van de zaak hebben.

ADDITIONELE SERVICE

Van Lotringen vervolgt: "Fietslease wordt echt als een additionele service gezien. En dan vaak voor de mensen die inderdaad geen auto van de zaak hebben en die in de vorm van een leasefiets iets extra's krijgen. Een gemiddelde e-bike kost tweeënhalf mille, zeker jongere mensen hebben dat doorgaans niet zomaar beschikbaar en nu kunnen ze via hun

"Nu kunnen werknemers via hun werkgever voor een paar tientjes netto per maand zo'n fiets leasen"

ROCK THE ROAD

FEEL THE FREEDOM. EXPERIENCE THE DRIVE.

EERSTE 4-SEIZOENENBAND GERICHT OP HET HOGERE SEGMENT

10% Meer dan 10% betere grip op nat wegdek*

5% 5% beter rijgedrag in de sneeuw*

Prestatiegerichte constructie en materiaalontwerp

* Gegevens gebaseerd op interne tests vergeleken met de voorganger Quatrac 5 in de maat 245/45 R 18 100Y XL

VREDESTEIN

YOUR PERFORMANCE TYRES SINCE 1909

"Overal wordt het lastiger om je auto te parkeren. Dat betekent tijdwinst met een fiets!"

werkgever voor een paar tientjes netto per maand zo'n fiets gaan leasen. Totaal ontzorgd, hè. Dus mét verzekering, pechhulp via een noodnummer, zo nodig een vervangende fiets, dus nét als bij een leaseauto. Werkgevers doen dat om zich te onderscheiden als een extra aantrekkelijke werkgever, maar ook om medewerkers gezonder te maken, om impact te maken op het gebied van duurzaamheid, enzovoorts. Het is ook een beetje zoals je vroeger mensen via een computerplan van een betaalbare computer thuis kon voorzien."

PROEFRIJDEN

E-bikes zijn er te kust en te keur, in alle prijsklassen. J&T Autolease koos voor een aanbod uit het assortiment van Stella, vanwege de landelijke dekking met hun netwerk, met service en pechhulp 'om de hoek' en een breed assortiment aan betaalbare e-bikes. Dat laatste is van belang, want duurdere fietsen maken het maandelijkse leasebedrag hoger en minder bereikbaar. Stella is de grootste leverancier van e-bikes in ons land en groeide de laatste jaren uit tot een merk met een superbreed assortiment met zelfs trekking bikes met een buisaccu en een middenmotor. Door de enorme aantallen die er verkocht worden, is de prijs-kwaliteitverhouding ronduit aantrekkelijk. En nog een voordeel: er is een veertigtal Stella-centra waar je gemakkelijk kunt proefrijden. Je kunt op de website meteen doorklikken naar 'Bekijk ons aanbod' en kiezen uit negen verschillende fietsen uit het middensegment van zo tussen de € 2.000,- en € 3.000,-. Prettig: er staat meteen bij wat de fiets bruto per maand kost. Neem je bijvoorbeeld een topmodel als de Stella Cosmo met Bosch-middenmotor, dan kost die je netto een tientje of vier, vijf per maand. Na 36 maanden loopt het leasecontract af en dan gaat de fiets terug of je neemt 'm voor een nette prijs over. Maar de meeste mensen zullen dan de voorkeur geven aan een nieuwe fiets met de allernieuwste technologie. Dus je zoekt een fiets uit op de website, gaat proefrijden en bevalt dat, dan bestel je 'm via de werkgever en alles wordt geregeld.
"Wat wij merken", zegt Van Lotringen tot slot, "is dat klanten en hun medewerkers deze e-bikes ook fijn vinden omdat we steeds vaker droog weer hebben waarbij fietsen terug naar huis je hoofd even leeg maakt, én omdat het parkeerproblemen oplost. Overal wordt het lastiger om je auto te parkeren. Dat betekent tijdwinst met een fiets! Het is dus een mooie uitbreiding van ons dienstenpakket. Anderen bieden het uiteraard ook, maar bij ons is het door de gemaakte keuzes extra attractief, zo durf ik te stellen."

Mercedes-Benz eVito

Vriendelijke *stadsdistributeur*

Het lijkt een vicieuze cirkel. Bewoners in drukke steden en straten worden gek van de bestelbusjes die er pakketjes afleveren; hun aantal stijgt maandelijks. Tegelijkertijd bestellen wij met z'n allen steeds meer via internet. Dat moet bezorgd worden. En intussen kampen stadsbestuurders met de vraag hoe ze de drukte en vervuiling in de centra door al die dieselbusjes kunnen terugdringen. Toekomstgerichte transporteurs zien mogelijkheden voor schone distributie via elektrische bakfietsen, bestelwagens op groen gas of blauwe diesel of elektrische bestelwagens. Er komt dus verbetering aan. Het aanbod van de laatste categorie gaat bovendien snel toenemen. Wij brengen wat ontwikkelingen in kaart en rijden met de Mercedes-Benz eVito.

Europese wetgeving zorgt voor steeds strengere uitstootlimieten en de vele bestelbusjes die de centra overspoelen zijn hiervan slachtoffer. Probleem is echter: er was tot dusver niet zoveel keus in alternatieven. Maar dat verandert snel, ook bij de compacte en de wat grotere bestelwagens van de bekende fabrikanten. Vorig jaar beschreven wij een Volkswagen e-Crafter. Dat was een prettige ervaring met drie nadelen: de prijs, de beperkte range en de op 85 km/u afgeregelde topsnelheid. Nu rijden we een compacter alternatief, de eVito van Mercedes-Benz. Deze is leverbaar sinds half 2019 en geeft prima de actuele stand van zaken weer. Loopt het hard met

het aantal elektrische bestelauto's dat op de weg komt? Nog niet. Voor de jongens die jou op de linkerbaan hard voorbijrijden zijn ze nog niet ideaal. Een zware aanhanger kan er ook niet achter. Dat beperkt de inzet. Maar voor de stad zijn ze al zeer geschikt. Gemiddeld wordt er in ons land met een personenauto zo'n 30-40 km per dag gereden. Kan die auto een beetje vlot laden, dan voldoet zelfs de kleinste actieradius. Stadsbesteldiensten rijden vaak nog geen 100 km op een dag. Dan kun je prima uit de voeten met de eVito als volwaardige elektrische bestelwagen in het midsize segment. Het batterijpakket heeft een capaciteit van 41,4 kWh. Daarmee heb je een theoretische WLTP-actieradius van 150 kilometer. Als je gewoon 85 op de snelweg rijdt en wat binnenwegkilometers meepakt, haal je dat. Rem je slim en regenereer je flink, dan wordt het nog wat meer. Bovendien rijdt zo'n elektrobus erg ontspannen. In een traditionele bestelwagen ben je continu aan het koppelen en schakelen, en dat is bij de eVito verleden tijd. De elektromotor van 85 kW (116 pk) levert direct zijn maximum koppel van 290 Nm.

De afgelopen jaren stond het aanbod nog in de kinderschoenen. Nissan loopt sinds enkele jaren voorop met de e-NV200, Renault levert een Master Z.E. en bij Volkswagen kun je terecht voor de e-Crafter (en de technisch gelijke MAN e-TGE). Veel fabrikanten werken inmiddels aan een breder aanbod. Mercedes presenteert later dit jaar de grotere

De eVito is vlot, stuurt strak en betrouwbaar en heel prettig is dat hij afgeregeld is op maximaal 120 km/u

Ontdek vtwonen bij hét huis van keukens

Mix en match uw nieuwe vtwonen keuken

De **vtwonen Dark Oak** is één van vier schitterende hoek- en eilandkeukens die u nu exclusief bij Mandemakers kunt vinden. De collectie volgt de trends van nu, maar uiteraard is uw vtwonen keuken geheel naar eigen wens samen te stellen. Kom langs en ervaar zelf hoe de stylingexpertise van vtwonen wordt gecombineerd met de jarenlange ervaring van Mandemakers.

MANDEMAKERS
hét huis van keukens

MANDEMAKERS individual | Barletti | MANDEMAKERS collectie | SieMatic | vtwonen

AEG | ATAG | BORETTI | Bauknecht | BOSCH | KitchenAid | Miele | SIEMENS | smeg | SUB-ZERO | LANCELLOTTI | NOVY | BORA | GAGGENAU | Quooker

MERCEDES-BENZ EVITO LANG
Elektromotor, 85 kW/116 pk, automaat, voorwielaandrijving.
Lengte 5.140 mm, hoogte 1.623 mm, massa 2.184 kg
Batterijpakket 80 kWh, motor 85 kW/116 pk, topsnelheid 80, 100 of 120 km/u
Gemiddeld 0 g/km CO2, A-Label
Prijs vanaf € 42.250,- excl. BPM en BTW, testauto ca € 46.000,-
Leasetarief Mercedes-Benz eVito vanaf € 649,- 60 mnd/10.000 km/jr.

e-Sprinter (en later een kleinere e-Citan), terwijl VW een accuversie van de Transporter toevoegt. Toyota komt met de elektrische Proace, Peugeot, Citroën en Opel komen met vergelijkbare modellen en Fiat brengt een uitstootloze variant van de populaire Ducato uit.

OPLADEN

De batterij van de eVito heeft een laadcapaciteit van 7,4 kW en kan binnen zes uur geheel worden opgeladen. De bus kan echter alleen AC-laden, dus aan een gewone laadpaal, terwijl in wat grotere agglomeraties juist snelladen ideaal kan zijn om de eVito uitgebreider in te zetten. Jammer dus dat Mercedes-Benz er geen snellaad-mogelijkheid op monteert. Om het rijbereik te kunnen vergroten, zijn er wel verschillende rijstanden. Via flippers aan het stuurwiel kan de mate van regeneratief remmen worden afgesteld en met een toets op het dashboard kies je uit een aantal programma's. Verwarming uitzetten en stoelverwarming gebruiken helpt ook. In de praktijk blijkt de weergave van de actieradius verrassend goed te kloppen: bij een graad of 5 buiten gaf de auto een range aan van 141 km; we reden van Harderwijk naar Den Haag over de snelweg (120 km) en hadden bij aankomst nog 30 km over. Dat is netjes. Omdat het accupakket in de bodem is verwerkt ligt het zwaartepunt lekker laag en is het laadvolume even groot als bij de reguliere Vito, namelijk 6,4 kubieke meter. Er is zo'n 1.000 kg aan laadvermogen beschikbaar. Een aanhanger trekken kan niet. Rijden doet de eVito werkelijk uitstekend. Hij is vlot, stuurt strak en betrouwbaar en heel prettig is dat hij afgeregeld is op maximaal 120 km/u waardoor je altijd vlot kunt inhalen, óók vrachtwagens die op de snelweg dik 90 rijden. Als je ermee onderweg bent lijkt de Vito te krimpen tot een forse SUV en dat is fijn.

UITERLIJK

Onderhuids is ook de eVito gewoon een reguliere Vito. De testauto is een niet meer leverbare Launch Edition, maar de hier gemonteerde uitrusting kan gewoon op de prijslijst worden aangevinkt. Denk aan airconditioning, een achteruitrijcamera, navigatie en parkeersensoren. De prijs start bij € 41.990,- ex BTW en BPM; reken op een mille of twee, drie extra voor wat opties. Via de grote achterdeuren en de schuifdeur rechts is de eVito gemakkelijk te laden en lossen. Er is in de cabine voldoende opbergruimte beschikbaar. De auto is heerlijk stil. De stoelen zijn comfortabel, ze bieden een goede zitpositie en zijn gemakkelijk schoon te houden. Je hebt bovendien een goed overzicht van wat er naast je en achter je gebeurt. De achteruitrijcamera en parkeersensoren helpen bij het manoeuvreren in krappe straatjes.

CONCLUSIE

De eVito is een stap in de juiste richting. De komende jaren gaan veel grote steden op slot voor diesels. Mercedes-Benz speelt daar goed op in. Voor een koerier of personenvervoerder is de actieradius van 120-150 kilometer op één dag veelal voldoende. Wij verwachten dat door de toenemende concurrentie de actieradius nog omhoog zal gaan en dat er ook een snellaadmogelijkheid zal komen. Want concurrenten komen dit jaar met een 50 kWh of 75 kWh batterij en een WLTP-bereik van 200 tot 300 km. Dat zal ongetwijfeld ook Mercedes-Benz stimuleren om zich niet de kaas van het brood te laten eten!

Nieuwe elektrische bestelwagens voor 2020

Naar verwachting worden onderstaande elektrische bestelwagens geïntroduceerd in 2020:

Renault Kangoo ZE
Renault wil de huidige elektrische Kangoo dit jaar vervangen door een volledig nieuw model. Voorlopig kregen we daarvan enkel de concept-versie te zien. Specificaties zijn nog niet bekend, maar wij verwachten een accucapaciteit van minstens 50 kWh, goed voor 200 à 250 km.

Citroën e-Jumpy, Opel Vivaro-e, Peugeot e-Expert
Ook bij Citroën, Opel en Peugeot mag één en ander aan het stopcontact. De Jumpy en zijn broertjes krijgen dit jaar ook versies met een volledig elektrische aandrijving. Er is keuze uit een 50 of 75 kWh batterij, goed voor een officieel rijbereik van 200 tot 300 km (WLTP). Er komt ook een vervanger voor de elektrische Berlingo, maar die verwachten wij pas in 2021.

Mercedes eSprinter
De eSprinter beschikt over een 41 of 55 kWh batterij, goed voor een realistisch rijbereik van 115 of 150 km. Vooral bruikbaar in de stad dus.

Fiat Ducato Electric
Fiat, dat kortgeleden samenging met PSA, elektrificeert de belangrijkste bestelauto, de Ducato. Aangezien deze ontwikkeld werd vóór de merger van FCA (Fiat-groep) en PSA heeft deze auto ongetwijfeld een andere aandrijflijn dan de andere PSA bedrijfswagens. Fiat spreekt nog niet over de batterijcapaciteit, maar verklapte wel dat de e-Ducato 220 tot 360 km ver komt volgens de (verouderde) NEDC-cyclus. Reken in de praktijk op zo'n 150 - 250 km.

Ford Transit Electric
Bij Ford gaat de Transit dit jaar volledig op elektriciteit rijden. Specificaties zijn nog niet bekend, en ook op het uiterlijk is het nog even wachten.

Maxus EV80
Het Chinese Maxus is al even actief in ons land, maar nog niet bijster succesvol. Er komen dit jaar drie bestelwagenvarianten van het

Chinese merk. De EV80 heeft het formaat van de VW e-Crafter en Renault Master ZE. Er wordt ook gesproken over een EV30, een kleinere elektrische bestelwagen en er moet ook nog een EV90 komen, de grootste bestelwagen in het gamma (L2H3, L3H3).

MIA en Vamil

Net als bij personenauto's zijn elektrische bestelwagens op dit moment nog veel duurder dan vergelijkbare auto's met een verbrandingsmotor. Je kunt als ondernemer wel bepaalde milieusubsidies aanvragen, zoals de MIA en de Vamil op voertuigen tot € 75.000,-. Bovendien is een elektrische bestelwagen financieel aantrekkelijk door de lage total cost of ownership, ofwel het complete bedrag dat je kwijt bent om de auto in te zetten voor je bedrijf. Niet alleen door het wegvallen van de brandstofkosten, maar ook omdat een elektrische bestelwagen minder onderhoud vergt. Met ingang van 2020 zijn de tarieven van de MIA voor elektrische voertuigen gewijzigd ten opzichte van 2019. Deze tarieven gelden voor alle bestellingen sinds 1 januari 2020. Bestellingen die al in 2019 geplaatst zijn, wijzigen niet meer. De besteldatum van de leasemaatschappij bij de leverende dealer is hierin leidend.

Wat is er voor 2020 in hoofdlijnen veranderd?

Voor personenauto's:

- Het MIA-percentage is gehalveerd naar 13,5% (de aftopping tot maximaal € 40.000,- ex BTW blijft gelijk)
- De MIA op waterstofauto's is 36% met een aftopping van € 75.000,-

Voor bestelauto's:

- MIA bij elektrische bestelauto's tot maximaal € 75.000,- ex BTW
- MIA bij waterstof bestelauto's tot maximaal € 125.000,- ex BTW
- Het percentage blijft net als in 2019 36%
- Bij plug-in hybride bestelauto's is het percentage 27% en de aftopping € 40.000,-

Voor de volgende voertuigen gelden afwijkende tarieven/percentages:

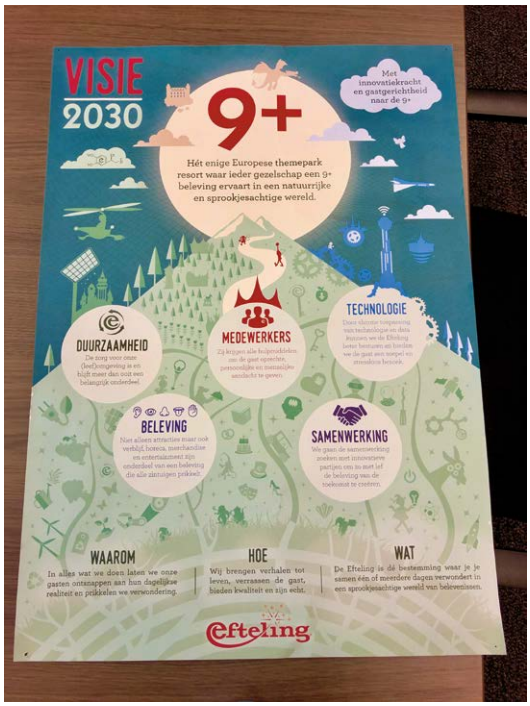
- Taxi's (zowel elektrisch als op waterstof)
- Elektrische brom- of snorfietsen, incl. speed pedelecs (dus niet op reguliere elektrische fietsen!)
- Elektrische bakfietsen of fietstaxi's
- Vrachtwagens (zowel elektrisch als op waterstof)
- Quiet trucks

De accountmanagers van J&T Autolease rekenen u graag de voordelen voor en kunnen helpen bij de aanvraag van subsidies.

Manager inkoop Mark Tierolf:

“De Efteling is onderweg naar *duurzaam succes* en een 9+”

Bijzonder blijft dat toch. De organisatie van De Efteling is in Kaatsheuvel gehuisvest in een heus ‘kasteel’, waarin de hand van oerinspirator Anton Pieck nog zichtbaar is. Het is aan alle kanten een beetje versleten en romantisch gemaakt. Zelfs in nuchter 2020 raak je automatisch in de ban van de sprookjes die hier een hoofdrol spelen. Je voelt je ineens weer even kind. De Efteling heeft iets wat je nergens anders vindt. Het grootste attractiepark van de Benelux is daardoor ook een van de meest bezochte themaparken in de wereld. In 2018 (de 2019-cijfers komen nog) trok het 5,3 miljoen gasten. Om ook een gezonde toekomst te hebben, is De Efteling nu een aantal activiteiten gestart waarin duurzaamheid en gastgerichtheid de hoofdrol spelen.



In de kamer waar we hierover met manager inkoop Mark Tierolf praten, hangt een poster met de opvallende cijfers '2030' en '9+' en de toevoeging 'Met innovatiekracht en gastgerichtheid naar de 9+'. Die poster maakt deel uit van een intern programma om een hogere waardering te ontvangen van gasten. Een pracht van een uitdaging! Want consumenten van nu, groot en klein, zijn best verwend, snel afgeleid en verveeld, niet zo gemakkelijk te boeien en zeker niet zomaar enthousiast te maken. Dus moeten de ongeveer 3.200 medewerkers (zo'n 350 op kantoor, de andere in het park) best wat uit de kast halen om de huidige tevredenheid van een 8,6 (topcijfer!) naar een dikke 9 te verhogen. Tierolf: "Onze doelstelling voor het behalen van 5 miljoen bezoekers hadden we eigenlijk 'pas' voor dit jaar gepland, maar behaalden we in 2018 al. Het ging dus sneller dan verwacht. Om ons toekomstige bestaan te garanderen, is het noodzakelijk dat we op jaarbasis minimaal die 5 miljoen bezoekers behouden. Groeien is natuurlijk alleen maar goed. Maar wij sturen meer op klanttevredenheid dan op groei. We willen onze gasten betoveren, willen dat zij hier steeds een 'wowgevoel' ervaren en daarom terug willen komen. Als je écht een topdag wilt hebben, kom je naar Kaatsheuvel. Daarbij moeten wij concurreren met veel andere uitjes, van dierentuin tot en met een dagje strand. Onze medewerkers maken hierin het verschil. Elke nieuwe medewerker krijgt een introductietraining 'Eftelkunde', maar het is vooral onze cultuur die 't hem doet. Ik heb in het kader van jobrotation ook in het park meegewerkt en de onderlinge verbondenheid is echt heel bijzonder. Mensen wachten op elkaar, vinden het normaal om nog even door te werken als dat nodig is. Die saamhorigheid en betrokkenheid worden ook echt gevoeld door onze gasten. Alles begint er dus mee dat je medewerkers het naar hun zin hebben. Op de poster zie je vijf pijlers waarmee we de 9+ willen halen. De pijler 'medewerkers' staat zeer terecht centraal. Overigens is het binnenhouden van medewerkers zeker zo belangrijk als het aantrekken van nieuwe. Daar doen we dus ook veel aan."

HELE UITDAGING

Een andere pijler, waar de Efteling veel aandacht voor heeft, is duurzaamheid. "Als onderdeel van Stichting Natuurpark De Efteling, die in 1952 het sprookjesbos oprichtte, zit de zorg voor onze leefomgeving in ons DNA. Ons groene karakter is alom bekend en gasten waarderen onze natuur al met een 9+. Maar verder zien zij weinig van onze duurzame initiatieven. Gasten zijn hier een dag uit en alles staat dus in het teken daarvan. Dat het niet zichtbaar is aan de voorkant, wil niet zeggen dat we stilzitten. We doen veel aan hergebruik van water, aan beperking van het gas- en stroomverbruik, aan warmteterugwinning en

Duurzaamheid gaat verder dan groene energie

Recharge yourself

100% ELEKTRISCH

VANAF € 75 NETTO BIJTELLING

www.vanmossel.nl/mg

MG ZS *EV*

Van Mossel

het duurzaam opwekken van energie. Wij willen in 2030 klimaatneutraal en gasloos zijn, een hele uitdaging waarmee nu al iedereen bezig is. Vanuit mijn eigen afdeling kijken we naar relevante samenwerkingen met grote partijen, zoals Albron, Vermaat en Fletcher in de inkooporganisatie Victoria Trading. Samen kunnen we fabrikanten echt bewegen om verschil te maken op het gebied van duurzaamheid. Wij kopen bijvoorbeeld met Victoria de volledige output van de tweede stal van Kipster in. Dus vind je in het hele park Kipster-eieren. Die zijn iets duurder, maar worden wel klimaatneutraal en ook nog eens diervriendelijker geproduceerd. Duurzaamheid gaat bij ons écht verder dan groene energie en steeds minder plastic inkopen. We vinden steeds nieuwe zaken om te verbeteren, die onze gasten soms wel en soms niet merken. Verduurzaming blijft een permanente, maar mooie uitdaging."

STEVIGE STAPPEN

Een grote uitdaging, zowel in de groei als in de verduurzaming, is het verkeer van en naar De Efteling. Op drukke dagen kom je De Efteling zelfs in de fileberichten tegen. Is dat geen rem op de groei? "Als mensen horen dat het hier druk is en besluiten om dan maar de volgende dag te komen, is het niet zo erg. Maar als ze gaan denken dat we onbereikbaar zijn, is dat niet goed. Daarom hebben we de laatste jaren enorm in onze aan- en afvoerwegen geïnvesteerd, met dynamische sturing van rijbanen en zeer actieve begeleiding om files op de snelwegen maximaal te voorkomen. Niet zozeer vanwege drukte, maar vooral vanwege het milieu, stimuleren we gasten en medewerkers om met ander, duurzamer vervoer te komen. Zo is de fietsenstalling gratis en bieden we jaarrond voordelige combinatietickets aan met onder andere de NS. Maar voor de beeldvorming: gasten komen gemiddeld met 3,8 personen per auto naar De Efteling. Het merendeel van de auto's bevat kinderen, een koelbox en een bolderkar. De auto is daardoor toch het gebruiksvriendelijkste vervoermiddel voor de meeste gasten. Dit maakt het lastig om hierop te sturen, maar we proberen het wel zo duurzaam mogelijk te laten zijn. Zo plaatsten we onder andere 54 laadpalen bij de entree, zodat we gasten niet belemmeren om met een elektrische auto te komen. Wel op een manier die voorkomt dat het instromend verkeer stagneert natuurlijk", vertelt Tierolf.
De Efteling is al vele jaren een 'high profile' klant van J&T Autolease. Ook hierbij worden op duurzaamheidsgebied stevige stappen gezet. Eind vorig jaar kwam er een nieuw leaseautoreglement: elke auto die nu vervangen wordt, is een elektrische auto. Ook voor de top. Tierolf rijdt bijvoorbeeld een Audi e-tron 50. "Wij zijn gewoon begonnen om dit heel zwart-wit te maken. Dan blijkt dat er voor alles een oplossing is. Collega's met een elektrische auto met een kleiner bereik ruilen voor de vakantie van auto met een collega die een auto heeft met een groter bereik. Zo wordt een nadeel van het elektrisch rijden een stuk minder groot. Naast leaseauto's hebben we een vijftal auto's voor algemeen gebruik die ook op elektrisch overgaan en ook op het park zetten we elektrische voertuigen in, van kleine voertuigen tot busjes. Daar speelt J&T Autolease een prima rol in. De slimme combinatie van duurzaamheid en technologie gaat ons de komende jaren nog veel brengen."

IN VOGELVLUCHT

In 1950 werd de Stichting Natuurpark De Efteling opgericht, nog altijd de volle eigenaar, en op 31 mei 1952 werd De Efteling officieel geopend met het Sprookjesbos. Binnen twee jaar werden tien sprookjes in het park gerealiseerd: het Kasteel van Doornroosje, het Kabouterdorp, Langnek, de Sprekende Papegaai, de Chinese Nachtegaal, de Put van Vrouw Holle, Kleine Boodschap, de Grot van Sneeuwwitje en op het Herautenplein de Kikkerkoning en de Magische Klok. Later volgden nog meer uitbreidingen, met onder andere de sprookjes Roodkapje (1960), de Kleine Zeemeermin (1970), het Meisje met de Zwavelstokjes (2004), de Nieuwe Kleren van de Keizer (2012), Pinokkio (2016) en de Zes Zwanen (2019). In mei 1956 opende De Efteling de Stoomcarrousel, de eerste grote attractie buiten het Sprookjesbos. Een van de belangrijkste personen in De Efteling-geschiedenis is ontwerper Anton Pieck, die vanaf de opening tot midden jaren zeventig voor het park werkte. Het sprookje van De Wolf en de Zeven Geitjes was het laatste ontwerp van zijn hand. Hij werd als hoofdontwerper opgevolgd door Ton van de Ven. Voortbordurend op de formule van Pieck, groeide De Efteling, mede door de visie en ontwerpen van Van de Ven, uit tot een voor Europa uniek park met sprookjes, spektakel, hotels, huisjes en alles wat verder maar mensen boeit en ontspant.

IBN Manager Dienstencentrum William van den Broek

Met werk *meer mens*

IBN in Uden is een nieuwe klant van J&T Autolease, dankzij een gewonnen Europese aanbesteding waarbij meer werd aangeboden dan louter auto's. Integrale Bedrijven Noordoost Brabant, afgekort tot IBN, is een zogeheten Social Enterprise, voortgekomen uit de vroegere sociale werkvoorziening. Doel: mensen die het zonder extra steun (nog) niet redden op de arbeidsmarkt begeleiden naar werk en hen passend werk en hulp bieden.

Het bedrijfsmodel is er anders dan bij 'gewone' commerciële ondernemingen. De winst op geleverde producten en diensten wordt namelijk geherinvesteerd in het bedrijf en in de lokale gemeenschap. IBN heeft 11 gemeenten in het noordoosten van Noord-Brabant als aandeelhouder en is er werkzaam vanuit een zestal vestigingen. Met 3.600 medewerkers is het een van de grootste werkgevers in de regio.
Op www.ibn.nl lezen wij: "Werken geeft het gevoel ergens aan bij te dragen en ergens bij te horen. Het hebben van werk is echter niet voor iedereen vanzelfsprekend. Al 25 jaar maakt IBN zich er sterk voor om mensen die het op eigen kracht niet redden aan werk te helpen. Als sociale werkgever investeren we in mensen. We leiden medewerkers op tot vakkrachten en plaatsen hen via detachering of goed begeleid rechtstreeks bij een werkgever in de regio. Daarnaast hebben we diverse werkzaamheden binnen eigen bedrijfsonderdelen. Ook onze facilitaire en productiematige diensten, zoals schoonmaak, beheer, groenonderhoud, in-, om- en verpakken, assemblage en montage, worden uitgevoerd door mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt. Ons werk gaat verder dan het vinden van een passende werkplek. We willen dat mensen weer mee kunnen doen. Dat mensen vanuit hun eigen talenten en ambities kunnen bouwen aan een loopbaan. Want, werken maakt mensen gelukkiger. En gelukkige mensen maken onze samenleving mooier." Precies!

"We zijn heel nadrukkelijk bezig met 'Social Return': wat doe jíj voor de maatschappij?"

HET VERSCHIL

Wij praten met William van den Broek, Manager Dienstencentrum van IBN, een forse dienst met zo'n 80 medewerkers. "Eerlijk gezegd", zo opent hij, "is onze relatie met J&T Autolease nog vers. Wij maken als organisatie nogal wat veranderingen door en daar hoorde een nieuwe leasemaatschappij bij. Doorslaggevend was vooral hoe zij in hun voorstellen aangaven voor ons een echte partner te kunnen zijn. Dat maken ze nu al waar. Belangrijk, want wij werken met gemeenschapsgeld. Maar we zijn ook een normaal bedrijf met een winstdoelstelling. We hebben bijvoorbeeld een eigen productiebedrijf met drie vestigingen waar we designlampen en automatten maken, maar ook elektrische scooters assembleren. Daar werken alleen al duizend mensen."
IBN heeft nu zo'n 300 leaseauto's rijden, de helft personenauto's, de helft grijs kenteken

bedrijfswagens. Voor de personenauto's werd J&T Autolease als partner gekozen, naast een lokale partij. Is er een nieuwe auto nodig, dan wordt beide partijen om een offerte gevraagd. Tot dusver kwam de order vervolgens in 80% van de gevallen bij J&T Autolease terecht. "Dat heeft ook te maken met onze doelstelling om helemaal naar elektrisch te gaan. We gaan daarmee nu al richting 40%. We zorgen voor voldoende laadpalen, we hebben op alle panden zonnepanelen liggen, we werken met waterbesparing, met terugwinning, met vleesvrije dagen, enzovoorts. Ook al zijn wij vooral van de 'People', wij zorgen ook voor de 'Planet'. En we zijn heel nadrukkelijk bezig met 'Social Return': wat doe jíj voor de maatschappij? Daar heeft J&T Autolease het verschil mee gemaakt."

ROL

Denk niet dat het voor een organisatie als IBN allemaal vanzelf gaat. Sinds de komst van de Participatiewet enkele jaren geleden houden ook gemeenten zich bezig met het plaatsen van mensen. Dat leidt tot minder instroom van mensen en daardoor tot minder inkomsten. De directie zit echter niet bij de pakken neer en vindt nieuwe mogelijkheden en kansen. IBN gaat zich bijvoorbeeld ook bezighouden met het opleiden van mensen voor horeca en catering. En omdat het diensten levert die onder verschillende cao's vallen, kunnen ook daarvoor mensen worden aangetrokken en ingezet. Zij behoren dan wellicht niet tot de categorieën waarvoor IBN ooit werd gestart, maar dat wordt dan bepaald door de markt en door de aandeelhouders. "Denk ook aan statushouders, die welbeschouwd ook een afstand tot de arbeidsmarkt hebben. Onze kracht is bovenal onze ervaring. Soms zegt een gemeente: 'We hebben hier iemand met maar 35% werksterkte, kunnen jullie daar iets mee?' Natuurlijk kunnen wij dat. Wij hebben bijvoorbeeld vrij veel medewerkers met autisme op een IT-afdeling in Veghel. Zij zijn op veel gebieden beter dan reguliere arbeidskrachten. Wij weten dat, wij kunnen dus ook hen een toekomst geven. Daarom blijven wij een ontzettend belangrijke rol op de arbeidsmarkt houden. Goed voor de werkgelegenheid en bovenal goed voor de eigenwaarde en het geluk van duizenden mannen en vrouwen."
Een uitermate interessante organisatie, ook als je niet in Brabant woont of werkt. Dus check www.ibn.nl en laat je inspireren.

Peugeot 208
Très sympathique

Toen Peugeot in 2019 op de Autotentoonstelling van Genève de nieuwe 208 presenteerde, was iedereen ervan overtuigd dat het Franse merk een nieuwe publiekslieveling had ontwikkeld. De looks, de juiste motoren, interessante innovaties en een aansprekende elektrische uitvoering: bingo! De beloftes worden ook waargemaakt en dat is meteen al bekroond met de 'Auto van het Jaar 2020'-titel.

Peugeot 208 vanaf € 17.980,-; leasetarief bij 60 mnd/10.000 km/jr vanaf € 269,- excl. BTW.

Wij reden een Allure 1.2 PureTech met 100 pk driecilinder benzinemotor, handgeschakelde zesbak en een aantal opties. In onze uitvoering € 26.580,-. Peugeot bouwt de 208 op een platform dat ook voor de zusjes Opel Corsa, DS3 Crossback en Peugeot 2008 wordt gebruikt. Hij is er met een 75 pk, 100 of 130 pk PureTech-driecilinder benzinemotor, als BlueHDi-diesel met 100 pk en als elektrische e-208 met 136 pk. De prijslijst start bij 18 mille voor een basic 208 met 75 pk. Vervolgens heb je de uitvoeringen Active, Allure, GT-line en GT. De gereden auto heeft een consumenten-adviesprijs vanaf € 22.430,-. Je kunt ook kiezen voor de 2008-variant, maar dat scheelt duizenden euro's en die is zwaarder, logger en wat minder milieuvriendelijk. Neem de 208! De 100 pk-motor is dan een prima keus. Hij klinkt goed en is lekker krachtig onderin. De handgeschakelde zesbak schakelt soepel en direct. Wel gaat de koppeling wat licht. Wij reden 1 op 18, bij rustig rijden is 1 op 20 makkelijk haalbaar. De 208 is behoorlijk licht, weegt ruim 1.000 kg en daardoor maakt die 100 pk hem levendig genoeg. Je sprint ermee in net geen 10 seconden naar de 100 km/u en je hebt altijd genoeg vermogen om vlot te kunnen inhalen. Uiterlijk en onderstel zijn al even speels. Hij stuurt betrouwbaar. Kies 'm in een wat meer creatieve kleur dan ons grijs en het is een dikke auto met opvallende lichtunits voor. Bestel als het even kan wel de optionele Full LED-koplampen voor € 1.100,-. Dat oogt goed en de lichtopbrengst is hoog.

PROEFZITTEN

Binnenin vind je de van Peugeot inmiddels bekende i-cockpit. Die is in deze 208 erg mooi uitgevoerd, inclusief 3D digitaal instrumentarium. Het is wel verstandig om even te gaan proefzitten; niet voor elk lichaamsformaat is deze i-cockpit ideaal. De interieurafwerking is fraai en je zit voorin goed. Achterin is het voor volwassenen voor een niet te lange afstand wel te doen. De bagageruimte houdt echter niet over. De testauto was voorzien van alle veiligheidssystemen, zoals een actieve remassistent, verkeersbordenherkenning, (adaptieve) cruisecontrol en een rijstrookassistent. Het meeste werkt goed, die laatste is echter zoals bij veel auto's nogal overheersend en zal vaak worden uitgezet. Veel wordt bediend via het grote touchscreen dat soms wat sneller zou mogen zijn. Neem even de tijd om ermee te leren omgaan. Kortom, selecteer bij het kiezen van de 208 wat opties en je hebt voor een strakke prijs een erg leuke auto. Zoals de Fransen zeggen: très sympathique!

Volkswagen Golf
Opnieuw de uitdager

Natuurlijk heeft Volkswagen het probleem welbeschouwd zelf gecreëerd. Om het dieselschandaal te boven te komen, wordt vol ingezet op elektrisch rijden en het eerste resultaat, de VW ID.3, moet dit jaar gaan shinen. Maar ook de succesvolle VW Golf moest vernieuwd worden. Dat is de Golf '8' die nu in de showrooms verschijnt en wederom de top in zijn klasse moet zijn. De ID.3 haalt echter nogal wat aandacht weg, want algemeen wordt dát als de volgende Golf gezien. Spannend of de 'echte' Golf die interne concurrentie aankan!

Van buiten oogt de nieuwe Golf onmiskenbaar als... een Volkswagen Golf. Maar anders dan de vrolijke ID.3 oogt hij wat bozig, door de combinatie van standaard LED-verlichting en een ver doorgetrokken motorkap. Het maakt 'm wel herkenbaar. De Golf 8 is iets lager dan de vorige, maar verder ongeveer even groot. De meest ingrijpende veranderingen zitten binnenin, met name bij het volledig gedigitaliseerde dashboard. Alle 'klokken' zijn nu beeldschermen; er is een groot touchscreen voor o.a. multimedia en er zijn geen 'knoppen'. Kies je de DSG-transmissie, dan bedien je die met een soort joystick. Veel huidige Golfrijders zullen erg moeten wennen.
Na al 35 miljoen gebouwde exemplaren is dit een superbelangrijke auto. De mensen die 'm al reden, zeggen dat deze nieuwe Golf weinig fout doet. Het comfort is volwassen en er is voldoende plek voor vier volwassenen en hun bagage. Zoals gebruikelijk is er een enorm aantal uitvoeringen met benzine- en dieselmotoren en plug-in hybrides. De basisauto heeft een driecilinder één liter motor met 90 pk en een handgeschakelde zesbak. Daarboven komt een 1.0 TSI met 110 pk, de viercilinder 1.5 TSI met 130 pk en de 1.5 eTSI met 150 pk en een mild hybridesysteem. Hierbij zorgt een 48V accu samen met een startmotorgenerator voor extra zuinigheid en zo nodig iets meer koppel (tot 50 Nm). Wie netjes rijdt, haalt zomaar 1 op 20, maar de motor maakt de auto ook alert en snel. Het mild hybridesysteem is overigens alleen leverbaar in combinatie met een DSG automatische transmissie. Alle uitvoeringen hebben een nieuwe voorwielophanging, gebaseerd op die van de Passat. Met wegligging en weggedrag is de nieuwe Golf volgens kenners de nieuwe norm in zijn klasse.

KIEZEN

De basisuitvoering heet kortweg Golf, dan volgen de Life en de Life Business en de meest luxe variant is de Style. Ze hebben stuk voor stuk een verrassend complete uitrusting. Later dit jaar introduceert Volkswagen nog de R-Line en meerdere andere motorvarianten. Waaronder een GTI, een versie met aardgasmotor (1.5 TGI, 130 pk) en twee plug-in hybrides (met 204 en 245 pk). Dieselliefhebbers kunnen kiezen uit twee tweeliter TDI's met 115 of 150 pk. Bijzonder is dat je in de Golf 8 veel instellingen kunt opslaan, voor bv. de veiligheidssystemen, de klimaatregeling, de geluidsinstallatie, et cetera. Heb je de auto een keer uitgeleend, dan kun je alles gemakkelijk weer instellen zoals jij het wilt. Omdat elke Golf met het internet verbonden is en ook updates kan ontvangen, kun je ook achteraf nog opties laten installeren die je even niet nodig vond, bv. op veiligheidsgebied.
Kortom, de klant kan straks kiezen. Dus wil je alles heel geavanceerd, dan kies je de ID.3. Is je smaak wat conservatiever, maar wil je qua technologie wel het nieuwste van het nieuwste, dan ben je met de nieuwe Golf uitstekend bediend.

Volkswagen Golf vanaf € 25.995,-, leasetarief bij 60 mnd/10.000 km/jr vanaf € 418,- excl. BTW.

Mazda MX-30
Bijzonder alternatief

Over de binnenkort leverbare Mazda MX-30 lees je vooral 'hij heeft maar zo weinig actieradius!' Dat klopt, de eigenzinnige Japanse fabrikant van hoogwaardig geconstrueerde auto's levert zijn eerste volledig elektrische model met een batterij van 36 kWh, waarmee je maximaal zo'n 200 km kunt afleggen. Dat is vrij weinig. Maar Mazda heeft er een duidelijke filosofie over. Als de batterij kleiner is, is de auto lichter en lichtvoetiger. Hij is sneller opgeladen en minder kostbaar om te bouwen. Bovendien: hoeveel mensen leggen nou echt dagelijks grote afstanden met hun auto af? Je kunt er, tenzij je dagelijks heel ons land doorkruist, daarom ook zakelijk mee uit de voeten.

Mazda MX-30 vanaf € 33.990,-, leasetarief bij 60 mnd/10.000 km/jr vanaf € 429,- excl. BTW.

Lange tijd leek het alsof Mazda alleen maar wilde inzetten op het verbeteren van bestaande techniek, zoals de behoorlijk revolutionaire en schone Sky Activ-X benzinemotor. Er worden immers nog altijd meer auto's met verbrandingsmotor verkocht dan auto's met elektromotor. Maar achter de schermen werd wel degelijk hard gewerkt aan de ontwikkeling van de eerste elektrische auto. Dat leidde tot een compact SUV-achtig model op basis van de bekende CX-30. Door de batterijen in de bodemplaat ligt het zwaartepunt laag (betere wegligging), is de veiligheid hoog en nemen ze geen ruimte in het interieur in. Mazda gaf 'm ook een bijzondere vorm mee. Het meest opvallend bij deze SUV-coupé zijn het ontbreken van een 'B'-stijl en de kleine achterdeuren die tegen de rijrichting in openen. Het dak is in een contrasterende kleur uitgevoerd en in combinatie met de zwarte beschermlijsten rondom en de wat toelopende neus lijkt de MX-30 lager. Binnenin worden veel milieuvriendelijke materialen toegepast. Een bijzondere auto waar echt werk van is gemaakt. En... betaalbaar! Maar daar komen we zo op.

SUCCESNUMMER

Volgens Mazda zijn de batterijen (en dan vooral het fabriceren ervan) het meest milieubelastende onderdeel van een elektrische auto. Een groot accupakket maakt de auto bovendien zwaar en duurder. Daarom koos Mazda tegen de trend in voor een relatief kleine batterij van 36 kWh. Vind je dat te weinig, dan kun je straks ook een versie met range-extender bestellen, naar verluidt een hele kleine wankelmotor. Ook al zo bijzonder. De MX-30 kan via een CCS-aansluiting met 50 kWh snelladen. Mensen die al met prototypes reden, vertellen dat de auto opmerkelijk licht en levendig aanvoelt, maar hij biedt ook de kenmerkende souplesse en rust van een elektrische auto. De voorwielen worden aangedreven door een 143 pk sterke motor. Daarmee is de auto niet supersnel, wel lekker vlot. Hij is ook erg compleet uitgerust. De Limited Edition kost 'maar' € 33.990,-. Dat is voor zo'n fraai gebouwde en goed uitgeruste EV een erg strakke prijs. Als tweede uitvoering is er de 'Luxury' met o.a. een schuif-/kanteldak, Bose audio en meer fraais, voor € 38.990,-.
Je zult eraan moeten wennen dat parkeren in principe gecombineerd moet worden met opladen en dat je voor langere ritten wat extra tijd moet inruimen voor snelladen. Maar daar staat veel tegenover. Het zou best eens kunnen dat Mazda-dealers hiermee een echt succesnummer in handen hebben, dat ook aanzet tot anders denken over de noodzaak om een zo groot mogelijke batterij en zoveel mogelijk actieradius te hebben. Want zeg nou eerlijk: hoe vaak heb je die echt nodig?

Ford Mustang Mach-E
Attractief broertje

Is het een echte of wordt de naam te grabbel gegooid? Daarover zijn de meningen verdeeld. Behoudzuchtige liefhebbers van 'Detroit Iron' vinden dat Ford deze concurrent van de Tesla Model 3 nooit de naam van die befaamde sportwagen had mogen geven. Anderen snappen dat de naam Mustang en stylingdetails van dat beroemde model deze elektrische middenklasser attractiever maken. Daarbij: qua acceleratievermogen delft zelfs een ruim getunede Mustang V8 het onderspit. Wij vinden het een slimme zet en een attractieve auto, dit Mustang-broertje.

In de jaren '60 van de vorige eeuw was een Ford Mustang de auto die iedereen wilde hebben, een aantrekkelijk vormgegeven en betaalbare coupé die overigens in het begin helemaal niet zo snel was. De nieuwe elektrische Mustang is welbeschouwd een crossover met plaats voor vijf personen en bagage, waarvoor de Tesla Model 3 duidelijk als inspiratiebron fungeerde. Ergens tijdens de ontwikkeling moet iemand geopperd hebben: "Als we 'm nou eens Mustang noemen..." Dat idee is overgenomen en later dit najaar zijn de eerste nieuwe Mustangs Mach-E hier op de weg te zien. De klassieke Mustang met 4 of 8 cilindermotor blijft ook nog leverbaar trouwens. Gelukkig maar.
De nieuwe Mach-E is er in een aantal versies, met een standaard accupakket of een extended range accupakket. De prijzen beginnen bij € 49.925,- voor de versie met de kleinste batterij en alleen achterwielaandrijving. Dat is voor de mix van eigenschappen zeker aantrekkelijk. Dat batterijpakket levert 75,7 kWh, het grote biedt 98,8 kWh. Als het grootste pakket wordt gecombineerd met alleen achterwielaandrijving (de auto heeft dan 258 pk) moet de range zo'n 600 km zijn. De uitvoering met vierwielaandrijving en een extended range accupakket levert 337 pk en er komt in 2021 nog een GT met 465 pk die binnen 5 sec naar 100 km/u kan sprinten. Een Tesla Model 3 is sneller, maar die prestaties zijn feitelijk hypothetisch; je gebruikt ze maar zelden. Het gaat overigens om voorlopige cijfers. De Mustang moet op 3 fasen kunnen laden, met maximaal 11 kW. Snelladen kan via de CCS-stekker met 115 tot maximaal 150 kW. Lekker vlot allemaal.

KLASSIEKER

Het prototype dat wij zagen, maakte al een goed gebouwde indruk, het interieur is wat klassieker dan dat van de Tesla, iets gezelliger ook. Het valt op door een giga 15,5 inch scherm in het midden. Anders dan bij Tesla heb je ook nog een digitaal scherm voor je neus. Het ziet er allemaal doordacht uit. Het Magnetic Ride-onderstel is adaptief, wat volgens Ford voor veel rijcomfort gaat zorgen. Je zit voorin en achterin prettig ruim, in de neus is er een kleine ruimte (de 'frunk') voor laadkabels en twee dagen boodschappen, de bagageruimte is voldoende voor een gezin. Kortom: de Mustang Mach-E heeft een lekker groot rijbereik, veel ruimte voor passagiers en bagage, een moderne interface met over-the-air updates, ondersteuning voor Android Auto en Apple CarPlay en hoge laadsnelheden voor thuis en langs de snelweg. Voor wat hij biedt, is hij ten opzichte van de concurrentie netjes geprijsd. De 'loaded' AWD First Edition (€ 70.940,-) is volgens Ford al uitverkocht.

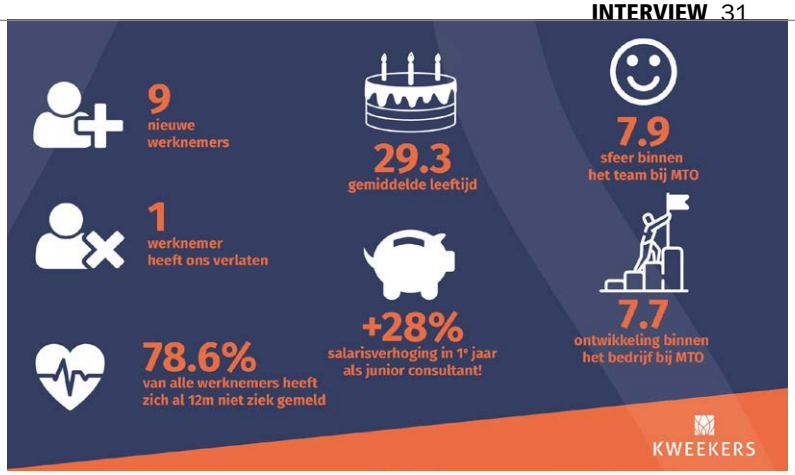
Ford Mustang Mach-E vanaf € 49.925,-, leasetarief bij 60 mnd/10.000 km/jr vanaf € 589,- excl. BTW.

Robert Koelman van AFAS-specialist KWEEKERS:

“We overtreffen de verwachtingen, dat is een van onze kernwaarden”

Een tafelvoetbalspel midden in een strak kantoor dat iets te krap oogt. Mannen en vrouwen onder de dertig geconcentreerd naast elkaar achter dubbele schermen. Auto’s met een knallende bestickering buiten. Een wat vreemde bedrijfsnaam. Geen twijfel: dit is ofwel een reclamebureau ofwel een IT-bedrijf.

Robert Koelman (links) en Tanno Goedknegt (rechts)



KWEEKERS in Terheijden, tegen Breda aan, is het laatste. Geen dertien in een dozijn consultancybedrijf bovendien, maar uitsluitend gericht op het implementeren en optimaliseren van het softwarepakket van AFAS. Dat is zogeheten ERP-software waarmee bedrijven vooral al hun administratieve processen kunnen beheersen. Zelf stelt KWEEKERS dat het de grootste en meest flexibele AFAS-partner is op het gebied van consultancy binnen AFAS Profit. AFAS uit Leusden realiseerde met deze software het afgelopen jaar een omzet van 166 miljoen euro en telt nu zo'n 11.500 klanten. Koop je zo'n pakket, dan wil je het perfect in je bedrijf integreren. En dan gaan vaak de mannen en vrouwen van KWEEKERS aan de slag. Ze zijn jong, ze denken vernieuwend, ze kennen alle mogelijkheden van de software, ze kunnen zich verplaatsen in hun klanten en ze groeien er tot de groten in hun vak, vertelt Robert Koelman, een van de directieleden en oprichters.

EN NU?

Ook hij, jonge veertiger, geen haar, strak getrimd baardje, past helemaal in het beeld. Koelman werkte bij AFAS, was er vanaf 2009 verantwoordelijk voor de vestiging in België. "Ik had het er zeer naar mijn zin", vertelt hij, "ik was nog geen dertig toen ik al directeur werd bij AFAS in België. Maar toen ik tegen de veertig ging lopen, dacht ik: en nu? Ik wilde eigenlijk nog een keer zelf ondernemer zijn, hoe goed ik het ook had. Daarover sprak ik geregeld met vrienden, die net als ik bijna allen eigenlijk een hotelschoolopleiding hadden. De meest woeste plannen kwamen voorbij, ook op horecagebied. Uiteindelijk besloten Lars Hoppenbrouwers, Tanno Goedknegt en ik om onze kennis van AFAS te gaan benutten. Dat leidde in 2017 tot de oprichting van KWEEKERS. Wij werkten eerst letterlijk en figuurlijk vanachter onze keukentafels thuis, een kantoor vonden we niet nodig. Maar het bedrijf ging hard groeien en we hadden snel meer ruimte nodig, met dit als resultaat. Nu zijn we met 33 mensen en dat past nog wel, maar helemaal toekomstbestendig is het hier niet. Overigens hebben we ook nog ons dochterbedrijf MOOQE, dat zich op specifieke aspecten van AFAS en op andere software richt. We zijn nu met vier aandeelhouders in KWEEKERS en één in MOOQE. Ik heb nog nooit een seconde spijt gehad van de beslissing om het roer om te gooien. Wat wij doen, is superleuk. Binnen twee jaar willen we naar 45 man en dan stoppen we even een jaar met groeien. Word je groter, boven de 50 mensen, dan heb je er een managementlaag bij nodig, je krijgt met formele accountantscontrole te maken, met een OR, enzovoorts. Dus als we verder willen groeien, dan willen we ook meteen een héél stuk groter worden. Vorig jaar hebben we met z'n allen veel tijd gestoken in ISO-certificering. Voor zo'n relatief klein bedrijf is dat best een belasting, die er ook toe leidt dat je meer intern gericht raakt. Dit jaar staat daarom in het teken van meer activiteit naar buiten toe, dus bezig met de business en met de klanten. Wij willen vlammen!"

OUT OF THE BOX

Robert is vooral verantwoordelijk voor de commercie, Lars is algemeen directeur, Tanno tekent voor de kwaliteit, Sjoerd Koelman brengt net als Tanno veel kennis binnen en stuurt het team 'non-profit' aan en Rob de Jong trekt de kar van MOOQE. Koelman vertelt: "Wij zijn goed bij AFAS vertrokken en de relatie met hen heeft een grote waarde en is gebaseerd op wederkerigheid. Op den duur zie ik ons overigens wel breder worden, bijvoorbeeld zelf producten gaan ontwikkelen. Maar alles op zijn tijd. Wij kweken hier de toppers van de toekomst. Dat is mooi, maar kost ook erg veel geld. Daarom bouwen wij hard aan een cultuur waarin mensen hier graag werken en ook blíjven werken. Onze kernwaarden spreken aan. Trouw - Vertrouwen is de basis. Vuur - We barsten van de energie. Echt - We zijn ook gewoon mensen. Wauw - We overtreffen de verwachtingen. Zo kiezen wij ook onze leveranciers, zoals J&T Autolease. Wij zijn niet zo groot, zij ook niet. Olifanten doen het met olifanten, muizen doen het met muizen. Het past gewoon goed. We hebben behoorlijk wat van hen gevraagd op contractueel gebied, een beetje out of the box met mengvormen van bijvoorbeeld operational en financial lease. Daartoe waren ze bereid. We zijn natuurlijk geen megagrote klant, met nu maar een auto of twintig, maar zij zien ons potentieel en feitelijk zijn ze even innovatief als wij. Dat is mooi. Ik vind meer en meer dat wij hier elektrisch moeten gaan rijden. Gewoon vanwege de tijdgeest en ook omdat de markt dat van ons vraagt. Dus daarmee gaan we nu aan de slag. Die kennis hebben ze ook en ook dat stemt tevreden. Belangrijk nog om te melden: heb je als lezer van dit magazine AFAS in je bedrijf en heb je het gevoel dat je er meer mee wilt of dat er meer mee kan, neem dan altijd contact met ons op. Wij hebben veel ervaring in een aantal specifieke branches, zoals Zorg en Welzijn, Zakelijke Dienstverlening, Handel en Productie, Bouw, Transport, Retail, Overheid en Publieke sector en Onderwijs. Dat maakt ons superbreed. Dus kunnen wij ook jou als lezer desgewenst prima van dienst zijn."

"Olifanten doen het met olifanten, muizen doen het met muizen"

Seat Mii electric

Opwindende tweede jeugd

Een nieuwe elektrische auto van rond € 24.000,-. Dan denk je in eerste instantie aan particuliere automobilisten als doelgroep. Maar vergeet de zakelijke rijders met een compacte auto niet. Thuiszorg, makelaarsmedewerkers, intercedenten, mensen met een mobiliteitsbudget, enzovoorts. De Volkswagen Up! en zijn broertjes bij Seat (Mii) en Skoda (Citygo e iV) mogen dan in de basis al sinds 2012 worden geleverd, met hun nieuwe elektroaandrijving (iets anders is niet meer leverbaar), strakke uiterlijk, behoorlijke uitrusting en lage kosten zijn ze voor veel automobilisten hoogst aantrekkelijk! De Skoda is de goedkoopste van het drietal, 'onze' Seat heeft voor ruim € 100,- meer een net wat betere uitrusting en de e-Up is nog weer een paar euro duurder. Wij reden overigens een Seat Mii Plus-versie met vrijwel alle opties, die dan 26 mille kost.

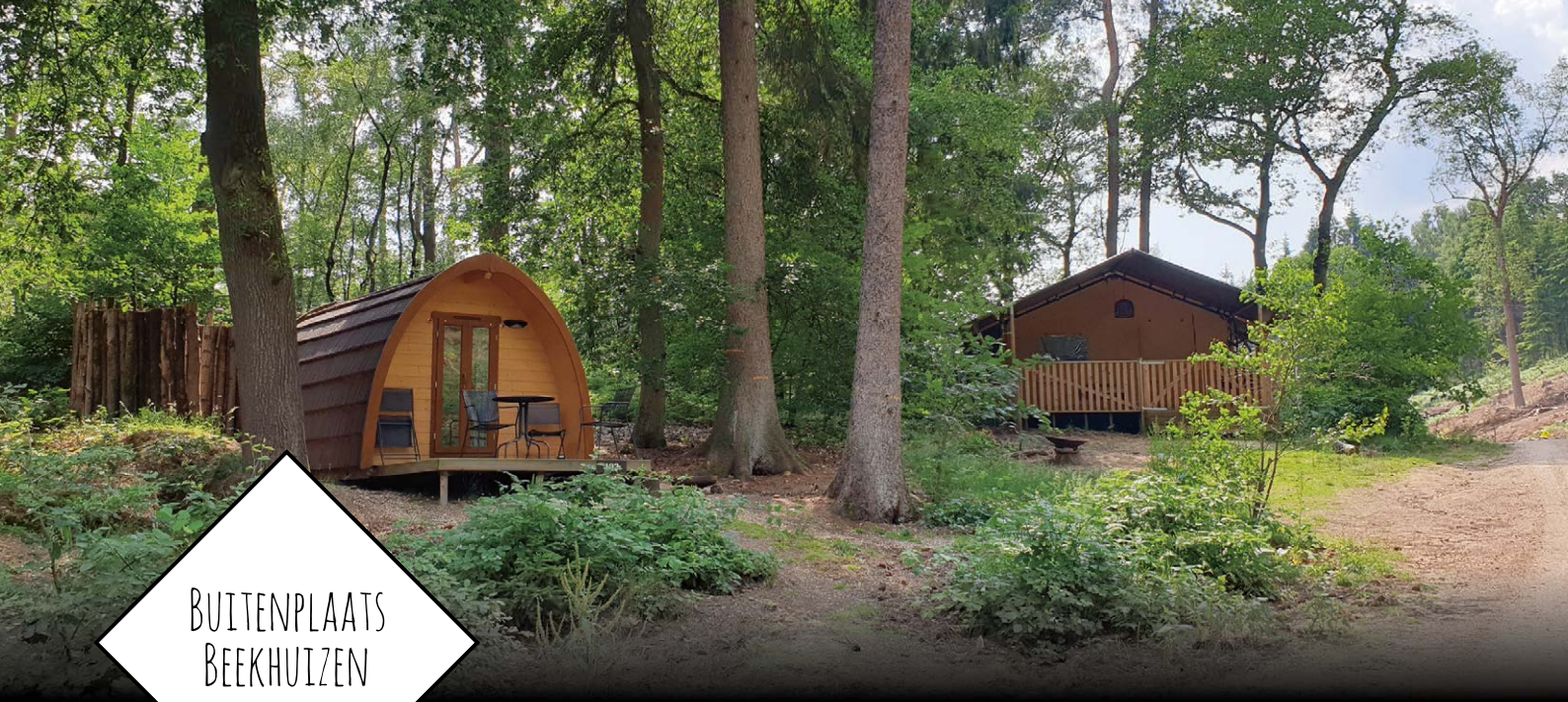
'Onze' witte Seat Mii was splinternieuw en al volgeboekt voor andere media. Fijn dus dat distributeur Pon ons er eerst even mee liet rijden.
De Seat heeft net als z'n broertjes bij Skoda en VW een batterij van bruto 36,8 kW, een vermogen van 83 pk en een maximum koppel van 212 Nm. Officieel is de WLTP-actieradius van het nieuwe drietal 260 km. Toen wij de auto ophaalden in Leusden en naar Amsterdam reden voor fotografie bij de juist ervoor gesloten Hemweg kolencentrale (dat vonden we wel een mooie actuele tegenstelling), was het koud en nat, en de actieradius stond bij vertrek op 220 km. Rijd je boven de 100 op de snelweg, dan haal je bij een buitentemperatuur van 5 graden die 220 km niet. Denk dan eerder aan 180 km. Maar zodra je langzamer rijdt, al dan niet in een file, loopt de actieradius weer op. Je komt ook nog verder als je de standen Eco of Eco Plus kiest. Extra afremmen op de motor doe je door de keuzehandel van D (Drive) naar B (Brake) te tikken. Opladen bij een laadpaal kost een uur of zes, bij een snellader zit de batterij binnen een uur weer voor 80% vol. Dat maakt de auto prima dagelijks inzetbaar. Een collega-journalist met een 'fluwelen voet' zag zelfs ruim 300 km op de display verschijnen!

Wie een volledig elektrische auto zoekt, kan nergens goedkoper terecht

KWIEK

Toen wij dachten onze bestemming niet te halen, was dat een mooie reden om te stoppen bij een Fastned station. Je kunt deze auto's met maximaal 40 kW opladen. Na een kwartiertje hadden we genoeg erbij om thuis te komen en ook af en toe even wat vlotter te kunnen rijden. De Seat is afgeregeld op maximaal 130 km/u en dat is bij inhaalmanoeuvres wel iets om in het achterhoofd te houden. Want ook al is de wettelijke maximumsnelheid nu 100 km/u, het aantal automobilisten dat serieus harder rijdt en jou als een rijdende chicane ziet is hoog. Maar er is ook het bekende voordeel van elektropower bij lagere snelheden. De auto is opmerkelijk kwiek. Je ziet het wellicht niet aan het acceleratiecijfer van 0-100 km/u in 12,3 sec, maar in de praktijk ben je moeiteloos bijna altijd vlotter dan ieder ander. Neem je vervolgens met gezwinde spoed een bocht, dan merk je dat deze elektrische versie

H-392-FF



BUITENPLAATS BEEKHUIZEN

Glamping op de Veluwezoom

Je geniet heerlijk van de zonnestralen op het terras, de verse broodjes heb je net gehaald bij de receptie!
De lente is weer begonnen, het bos ontwaakt en kleurt langzaam groen en de vogeltjes en jonge dieren laten zich steeds meer zien.

Buitenplaats Beekhuizen is een **Glamping-only vakantiepark** en biedt zowel knusse Pods **(tiny houses van alle gemakken voorzien)** als ruime **Lodgetenten** (met regendouche, pellet- en/of petroleumkachel en meerdere slaapkamers). **Heerlijk onthaasten met z'n twee of beleef een vakantie met het hele gezin**, op de heuvelachtige Buitenplaats.

Lekker eten of een drankje doen, kan op diverse momenten bij ons Restaurant WOODZ*. Vanaf 1 april is het restaurant geopend van woensdag tot zondag en in juli en augustus zelfs elke dag!

Vanuit Buitenplaats Beekhuizen ben je zo op de **iconische Posbank, bij Burgers Zoo of het Openluchtmuseum**! Met de kids is een bezoek aan de Spelerij of het Watermuseum ook een gegarandeerd succes!

Boek nu voor de mei - of zomervakantie!

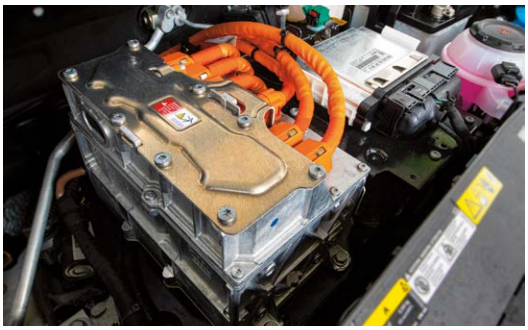
- Breng een bezoek aan de lammetjes van de schaapskooi, vlakbij!
- Pods voorzien van elektrische verwarming of vloerverwarming!
- Wellness Lodgetenten voor 4 of 7 personen met privé hot tub
- Mini -shop met leuke cadeaus en lekkere soep en versnaperingen
- Regelmatig activiteiten met Natuurmonumenten
- Een eigen vuurschaal bij je accommodatie, helemaal leuk met marshmallows en warme chocolademelk!

WOODZ
ETEN EN DRINKEN

Buitenplaats Beekhuizen – Bovenallee 1, Velp (Gelderland) – info@buitenplaatsbeekhuizen.nl – 026-2020365

*De actuele openingstijden van WOODZ vind je op onze website!

SEAT MII ELECTRIC
Elektromotor, 61 kW/83 pk, automaat, voorwiel-aandrijving.
Lengte 3.556 mm, breedte 1.645 mm, hoogte 1.481 mm, massa 1.160 kg
Batterijpakket 36,8 kWh, CCS snellaadaansluiting, Actieradius WLTP 260 km, Acceleratie 0-100 km/u 12,3 sec ; emissie 0 g/km CO2, A-Label
Prijs vanaf € 23.400,-
Leasetarief Seat Mii electric vanaf € 319,- 60 mnd/10.000 km/jr.



geen lichtgewicht meer is, maar hij blijft betrouwbaar. De kleinste Seat is door de batterijen in de vloer zo'n 300 kg zwaarder dan een 'benzine Mii'. Maar het is een lekker sportief te sturen autootje gebleven dat je verwent met erg weinig geluid, betrouwbaar remt en door het extra gewicht net even wat soepeler veert dan de benzineversie van 'vroeger'. Kortom, het is om te rijden een erg leuk ding.

KLASSE HOGER

Natuurlijk zal iedereen zeggen dat je voor de helft van zijn prijs een nieuwe stadsauto op benzine koopt. Klopt, maar die verbrandt benzine en produceert vervuilende uitlaatgassen. Bovendien rijdt deze Seat Mii echt een klasse hoger. Wie een volledig elektrische auto zoekt, kan bovendien nergens goedkoper terecht. Een Renault ZOE heeft een grotere actieradius, maar kost – inclusief batterijkoop – ruim 10 mille meer. De MG ZS (vanaf € 30.985,-), Honda e (€ 35.330,-) en de Opel Corsa-e (€ 30.999,-) komen op een volgeladen accupakket ongeveer even ver als de Mii, of iets verder, maar zijn eveneens fors duurder.
Het knappe van de 'up'-familie is daarbij dat zowel voor- als achterin de geboden bewegingsvrijheid echt opmerkelijk is voor een auto van dit formaat. Dat je ietsjes hoger zit, heeft voor sommige bestuurders wel het effect dat de bovenrand van het stuur het zicht op het instrumentarium wegneemt. Dat overkwam ons ook. Maar daarmee is te leven. Voorin zit je goed, achterin is het voor volwassenen krap, maar met twee mensen voor een kortere afstand wel te doen.
Je start de auto wat ouderwets door de contactsleutel om te draaien. Dan blijft het stil, een lichtje geeft aan dat je kunt rijden. Pook in Drive en rijden maar! Het lichte dashboard met een soort printplaateffect geeft de elektrische Mii wat extra allure. Hoewel je overal harde kunststof voelt, maakt het interieur toch geen goedkope indruk. De basisversie heeft al automatische airco, DAB+-radio, elektrisch bedienbare zijruiten voor, een spoorassistent en verkeersbordherkenning. Ook smartphone-integratie is standaard, inclusief Seat-apps voor IOS en Android. Navigeren doe je met je smartphone in de standaard telefoonhouder via de Mii-app. Daarmee kun je ook op afstand de laadtoestand van de auto bekijken of alvast bij het opladen de verwarming aanzetten. Zo'n kleine telefoon al rijdend bedienen is niet ideaal, dus stop af en toe, maar je beschikt wel over alle voorzieningen. De Mii electric Plus heeft o.a. als extra elektrisch verstelbare buitenspiegels, stoelverwarming, een in twee delen neerklapbare achterbank, radio met 6 speakers, licht- en regensensor en 16-inch lichtmetalen velgen in plaats van 14-inch wielen met plastic deksels.

CONCLUSIE

Het levendige karakter van de elektromotor en het goede onderstel maken de Mii tot een feestje om te rijden. Is dat voldoende om deze kleinste e Seat een gezond tweede leven te geven? Zeker! Doordat de auto al vele jaren op de markt is, zijn de ontwikkelingskosten ruimschoots terugverdiend en kon de prijs behoorlijk scherp blijven. Daarbij is een prima balans bereikt met de prestaties, actieradius en uitrusting. Ondanks z'n eenvoudige opzet biedt de Mii alles wat elektrisch rijden aantrekkelijk maakt: comfort, uitstekende prestaties, nul uitstoot en zeer lage kosten per kilometer. Een sterke aanbieding dus; reken maar dat het succes fors wordt.

Comfort, uitstekende prestaties, nul uitstoot en zeer lage kosten per kilometer

Van Gelder vertrouwd verder met J&T Autolease

Echte *normen* en *waarden* in de bedrijfscultuur

Bij het woord 'aannemer' denk je automatisch aan woning- of utiliteitsbouw. Maar als de knalgele busjes van Van Gelder voorrijden, wordt er niet gebouwd, maar gegraven, geïnstalleerd en gerealiseerd. De Van Gelder Groep is na de oprichting in 1916 uitgegroeid tot een unieke onderneming op het gebied van boven- en ondergrondse infrastructuur.

Het levert diensten op het gebied van grond-, weg- en waterbouw, kabel-, leiding- en montagewerken, verkeerstechniek, telecommunicatie, rail en onderhoud en assetmanagement. Daarmee is het een aannemer in de breedste zin van het woord, met twee divisies: Van Gelder Civiel en Van Gelder Infratechniek. Het bedrijf is al sinds jaar en dag klant van J&T Autolease. Wij gingen langs bij wagenparkbeheerder Ron Leusink op het hoofdkantoor in Elburg.

Van Gelder is een echt familiebedrijf, eigendom van één aandeelhouder. Het is de afgelopen jaren enorm gegroeid en een bezoek aan de website www.vangelder.com onderstreept de breedte van de dienstverlening. Want je leest er over een machine om het hardnekkige onkruid Japanse duizendknoop mee te bestrijden, maar ook over een nieuw onderhoudscontract en over het winnen van een prijs voor realisatie van de meest duurzame straat van Nederland. Er werken nu ruim 1150 medewerkers en Ron Leusink is bij Van Gelder verantwoordelijk voor de inzet van zo'n duizend voertuigen. "Ik verzorg de personenauto's (650) en bestelwagens tot 3.500 kg", zo vertelt hij. "Mijn collega is verantwoordelijk voor de zware voertuigen, zoals vrachtwagens en graafmachines. Ik werk hier ruim een jaar en werkte hiervoor vijftien jaar bij leasemaatschappijen van onder meer Pon." Van Gelder Materieel is een aparte BV, legt Leusink uit. "Wij fungeren als een intern verhuurbedrijf. Dat betekent dat wij de auto's in onze vloot op een concurrerende manier aan de

werkmaatschappijen verhuren. Dus ik beheer niet alleen de vloot, ik zorg er ook voor dat alle divisies daarmee optimaal hun werk kunnen doen."

ONDERSCHEID

Leusink ervaart Van Gelder als een prettig en innovatief bedrijf. "Of eigenlijk zijn het meerdere bedrijven", vult hij aan. "Want de aannemingsmaatschappij, die valt onder Van Gelder Civiel, legt bijvoorbeeld wegen en rotondes aan, asfalteert en maakt nieuwbouwlocaties bouwrijp. Infratechniek legt kabels en rioleringen in de grond en houdt zich bezig met verkeerstechniek. Van Gelder Rail is gespecialiseerd op spoorweggebied en Van Gelder Telecom houdt zich bezig met glasvezelaanleg. En dan leiden we ook nog eens vakmensen op in ons eigen opleidingscentrum Gelderpoort. Dat is in het kort wat we hier doen. De verschillende onderdelen werken ook goed samen en dat onderscheidt Van Gelder echt in de markt." Bij het bedrijf is de ondernemende blik altijd gericht op de toekomst. Daarbij is er voortdurend ruimte voor innovatieve en creatieve oplossingen. Ideeën die Nederland verder helpen. Om klaar te staan voor een schone, klimaatneutrale wereld heeft Van Gelder in 2019 haar investeringsbudget verdubbeld. De vraag naar energietransitie, duurzaamheid en een betere mobiliteit is de afgelopen jaren enorm toegenomen. Met vier miljoen euro investeringsbudget is de materieelvloot uitgebreid en vernieuwd om zo optimaal voorbereid te zijn op projecten in de toekomst.

VRIJE KEUS

Leusink is tevreden over de samenwerking met J&T Autolease. Hun one stop shopping-principe slaat volgens hem zeer aan en er wordt intensief samengewerkt om aan de toekomstige emissiedoelstellingen te kunnen voldoen. Leusink: "Wij bieden bij onze personenauto's een behoorlijk vrije keus. Bij de bedrijfswagens kiezen we per aanbesteding voor een merk en uitvoering. Zo hebben we momenteel veel Peugeots. Voor de personenauto's geldt dat er autocategorieën gekoppeld zijn aan een functie. Medewerkers kunnen dan op een online portal een keuze maken en wie het scherpst offreert, krijgt de order."

Dat je zo dichtbij, zo ver weg kunt zijn.

Voor de meest bijzondere ervaringen hoef je niet ver te zoeken. Want Nederland zit vol met verborgen schoonheden die je nog zelf kunt ontdekken. Verblijf bij Buitenleven Vakanties in een voormalige boswachterswoning, een historisch landhuis of een oud ambachtshuis. Buitenleven Vakanties; wat een ontdekking.

Vraag een gratis brochure aan op www.buitenlevenvakanties.nl

BUITENLEVEN VAKANTIES

Buitenleven Vakanties is een samenwerking tussen Natuurmonumenten, LandschappenNL en Staatsbosbeheer

DIESEL OF ELEKTRISCH?

Er worden bij Van Gelder veel kilometers gemaakt, gemiddeld boven de 40.000 km per jaar. Leusink: “Vroeger was het dan zo dat je automatisch een diesel reed. Maar sinds begin dit jaar hebben we een nieuwe autoregeling. Wie minder rijdt, kan nu ook kiezen voor benzine, plug-in hybride of elektrisch. Het klinkt een beetje tegenstrijdig, maar diesels hebben een lage CO2-uitstoot. Overheidsmaatregelen duwen ze uit de markt, terwijl wij ze voor de CO2-prestatieladder hard nodig hebben. Zouden we ons hele park omzetten naar benzine en elektrisch, dan zijn we puur op basis van die CO2 voor opdrachtgevers niet meer interessant. Dat is wel een beetje een spagaat. Maar we hebben natuurlijk door het bijtellingsverhaal wel wat elektrische auto’s erbij gekregen: de Hyundai Kona, Nissan Leaf en Tesla’s. Dat zullen er door onze nieuwe autoregeling dit jaar wel meer worden. Maar voor de mensen die veel op pad zijn en die niet altijd tijd of gelegenheid hebben om onderweg te laden, is elektrisch rijden nog niet ideaal. Dat moet je ook erkennen. Binnen de autoregeling mag je een elektrische auto kiezen als je thuis of in de buurt kunt laden en als het kilometrage erbij past. Dan zorgen wij eventueel voor een laadpunt, dat we in toenemende mate ook zelf aanleggen. Want dat kunnen we hier wel!”

“Voor onze CO2-prestatie-ladder blijven we diesels nodig hebben”

GEZOND GEVULD

In een veranderende markt, vol stikstof, hittestress, PFAS en energietransitie werkt Van Gelder er hard aan om praktische oplossingen voor grote maatschappelijke vraagstukken te bieden. De woningbouw ging weliswaar in 2019 deels op slot, maar er kwamen nieuwe kansen op het gebied van duurzaamheidsprojecten. Ook de lopende onderhoudscontracten vielen buiten de stikstofdiscussie. De investeringen die in een eerder stadium werden gedaan, wierpen in 2019 hun vruchten af en zorgden voor een stabiele koers. Er is de tijd en het vertrouwen om samen te innoveren en toch rendement te maken. Leusink beaamt dat. “Kijk maar eens om je heen hoe vaak je de kleur geel van het bedrijf in het land tegenkomt. De breedte van de dienstenportefeuille is in dit kader natuurlijk een voordeel, er zijn veel werkzaamheden die altijd door moeten gaan.”
Mooi bedrijf dus, een beetje verscholen in Elburg aan het water en met nog echte normen en waarden in de bedrijfscultuur. Al pratende met Leusink blijkt dat hij in het verleden ook al eens met (het vroegere) J&T Autolease te maken had. Nu dus weer en het bevalt prima. De relatieve kleinschaligheid, de grote organisatie erachter en het zeer persoonlijke contact met de mensen in Tilburg worden gewaardeerd. Kortom, naast een mooi familiebedrijf is Van Gelder ook een tevreden klant. Zo zien we het graag!

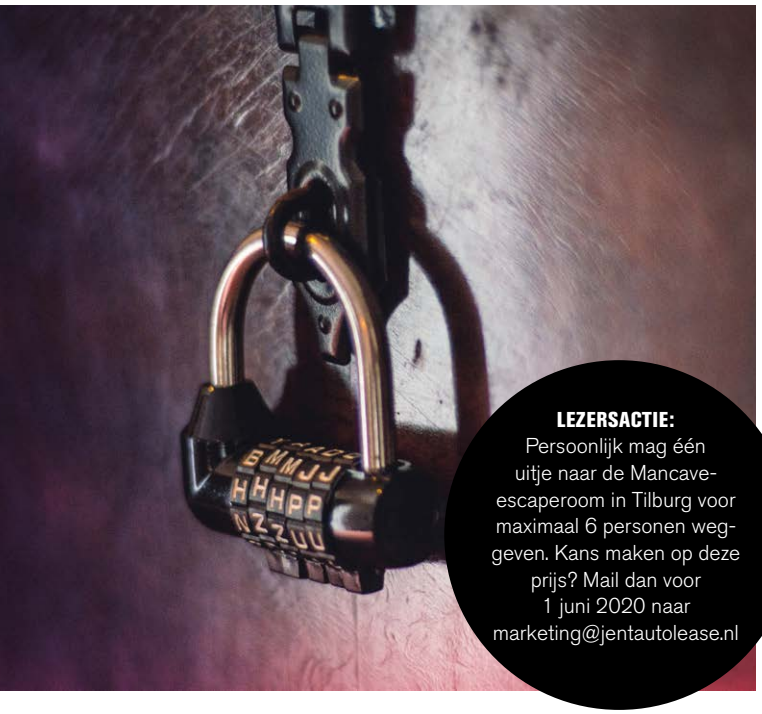
Veilig en vindbaar

Ben jij zo iemand die om de haverklap z'n spullen kwijtraakt? De slimme Hamburg portemonnee van Safekeepers met ingebouwde gps-tracker wordt geleverd met een bluetooth keyfinder die je kunt koppelen aan je smartphone. Als je de portemonnee kwijt bent geraakt of als die gestolen is, kun je 'm direct terugvinden via de app.
Prijs vanaf € 34,95 / www.safekeepers.nl

De slimme portemonnee heeft een ingebouwde gps-tracker en een bluetooth keyfinder

ESCAPEROOM

De Mancave is het hoofdkwartier van een machtige motorbende. Iedereen – ja, ook jij – wil lid worden van deze bende. De toelating is echter streng: alleen superstoere mannen en vrouwen mogen lid worden. In de escaperoom van Locked en Escape World in Tilburg worden jouw kwaliteiten getest. Ben jij mans genoeg om bij de bende te mogen horen? Van 3 tot 6 personen.
Prijs vanaf € 49,- / www.locked-game.nl



LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag één uitje naar de Mancave-escaperoom in Tilburg voor maximaal 6 personen weggeven. Kans maken op deze prijs? Mail dan voor 1 juni 2020 naar marketing@jentautolease.nl

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag één exemplaar van de tafelbarbecue van BergHOFF weggeven. Kans maken op deze prijs? Mail dan voor 1 juni 2020 naar marketing@jentautolease.nl

Grill waar je wil

Ben jij iedere zomer de aangewezen grillmeester tijdens een avondje tafelen? De compacte barbecue van BergHOFF past perfect op de tuintafel, waardoor je geen goede grappen of gesprekken meer hoeft te missen vanaf jouw plek in de tuin. Dankzij de draagriem kun je de barbecue eenvoudig meenemen op vakantie of naar het park. Het deksel van kurk dient ook als onderzetter. Verkrijgbaar in wit en zwart.
Prijs vanaf € 199,- / www.berghoffworldwide.com

Slimme huishoudhulp

Wereldwijd werden er vorig jaar 17,6 miljoen huishoudrobots verkocht. Vooral de robotstofzuiger doet het goed. Vroeger nog een exotisch hebbeding, inmiddels niet meer weg te denken in menig huis. De Medion MD18600 is geschikt voor parket, tegels, laminaat en tapijt. Dankzij de compacte hoogte kruipt deze stofzuiger met gemak onder de laagste meubels. Handig: de infraroodsensors zorgen ervoor dat de Medion niet van de trap dendert of tegen obstakels aanbotst.
Prijs € 119,- / via www.bol.com

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag één exemplaar van de Luckies Smartphone Speaker 2.0 weggeven. Kans maken op deze prijs? Mail dan voor 1 juni 2020 naar marketing@jentautolease.nl

Lichtgewicht luisteren

Een boxje van karton, dat kán haast niet werken. Toch? Je zult versteld staan van de geluidskwaliteit van de kartonnen Smartphone Speaker 2.0 van Luckies. Het boxje is compact en superlicht. Verkrijgbaar in twee kleuren.
Prijs € 29,95 / www.ditverzinjeniet.nl

Tijdloze theepot

Trillen jouw handen aan het einde van de dag van al die sterke kantoorkoffie? Met de XD Design Teako-theepot zet jij de perfecte pot ontspannende thee. Het ingebouwde thee-ei heeft een lift- en locksysteem, dat ervoor zorgt dat je thee niet te bitter wordt. De pot is gemaakt van stijlvol roestvrijstaal en heeft een bodem van siliconen, waardoor de onderkant niet te heet wordt.
Prijs € 54,95 / www.ditverzinjeniet.nl

Met de XD Design Teako-theepot zet jij de perfecte pot ontspannende thee

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag één exemplaar van de XD Design Teako-theepot weggeven. Kans maken op deze prijs? Mail dan voor 1 juni 2020 naar marketing@jentautolease.nl

REISJE DOOR DE GESCHIEDENIS

"De mens is een beest", zeiden de koningen. "Een zondaar", zeiden de priesters. "Een egoïst", zeiden de boekhouders. Eeuwenlang is de westerse cultuur doordrongen van het geloof in de verdorvenheid van de mens. Maar wat als we het al die tijd mis hadden? In *De meeste mensen deugen* herschrijft *Correspondent*-journalist Rutger Bregman onze – misschien toch niet zo zedeloze – geschiedenis én werpt hij een blik op onze toekomst.
Prijs € 25,- / www.decorrespondent.nl

Ouderwets wakker worden met de wekker van Kikkerland

Ninetiesochtend

Haal die nostalgie terug door een ouderwetse wekker naast je bed te zetten, en wel eentje met een vrolijk ninetiesdesign. De New Wave-wekkers van Kikkerland zijn verkrijgbaar in vier verschillende designs, maar kiezen kun je niet. Het is namelijk een verrassing welke wekker je binnenkrijgt. In de wekker zit een klein LED-lampje, waarmee je ook bij weinig licht kunt zien hoe laat het is. Dat wordt weer ouderwets wakker worden! **Prijs € 15,- / www.kikkerland.eu**

Stijlvol whisky proeven

Deze stijlvolle whiskyglazen zijn ontworpen door designlegende Tapio Wirkkala. Het ontwerp is geïnspireerd op de rauwe natuur van zijn geboorteland Finland. De glazen hebben een afgeronde bodem op drie ijstoppen die boven het oppervlak lijken te zweven. Dit klassiek Fins glaswerk is een combinatie van kunst en functionaliteit. De iconische status ontstond toen vliegmaatschappij Finnair het in de businessclass ging gebruiken. Het Ultima Thule-whiskyglas is perfect voor sterkedrank, cocktails, water of sap. **Prijs per twee € 45,90 / www.iittala.com**

Digitale waakhond

Aluminium bordjes met gevaarlijk ogende honden en de tekst 'Ik waak voor mijn baas' zijn verleden tijd. Met de Ring Video Doorbell 2 houd je niet alleen je huis in de gaten, maar zie, hoor én spreek je ook iedereen die aanbelt. Zélfs als je niet thuis bent. Als je de app downloadt, ontvang je een melding van beweging voor je deur. Niet alleen handig tegen inbrekers, maar ook als je geen zin hebt in straatverkopers of burenbezoek. **Prijs € 199,- / www.ring.com**

ZONAANBIDDER

LEZERSACTIE:
Persoonlijk mag aan de eerste twintig bestellers 10% korting op een Sunheroes-zonnebril naar keuze geven. De kortingscode SUNHEROES4YOU is beschikbaar t/m 1 juni 2020. Maximaal één code per klant.

Ga de zomer stijlvol tegemoet met een zonnebril van Sunheroes. Naar eigen zeggen verkoopt Sunheroes zonnebrillen die je (nog) niet kunt kopen van een ander merk. De brillen worden geleverd in biologisch afbreekbare verpakkingen. **Prijs vanaf € 14,95 / www.sunheroes.com**

Verras uw medewerkers, klanten of relaties met een uniek evenement in de wereld van de Efteling. Van 50 tot 20.000 gasten: voor iedere doelgroep een uniek concept. Maak impact met uw personeelsfeest, relatiedag, kick-off of zakelijk festival in een natuurrijke omgeving met hoogwaardige eventlocaties, culinaire verrassingen, entertainment, show-elementen en attracties. Voeg daar een inhoudelijke Efteling sessie aan toe over gastgerichtheid, storytelling of innovatie en uw gasten beleven een event om nooit te vergeten!

efteling.com/events

Efteling

FORD KUGA HYBRID

DE NIEUWE KUGA PLUG-IN HYBRID

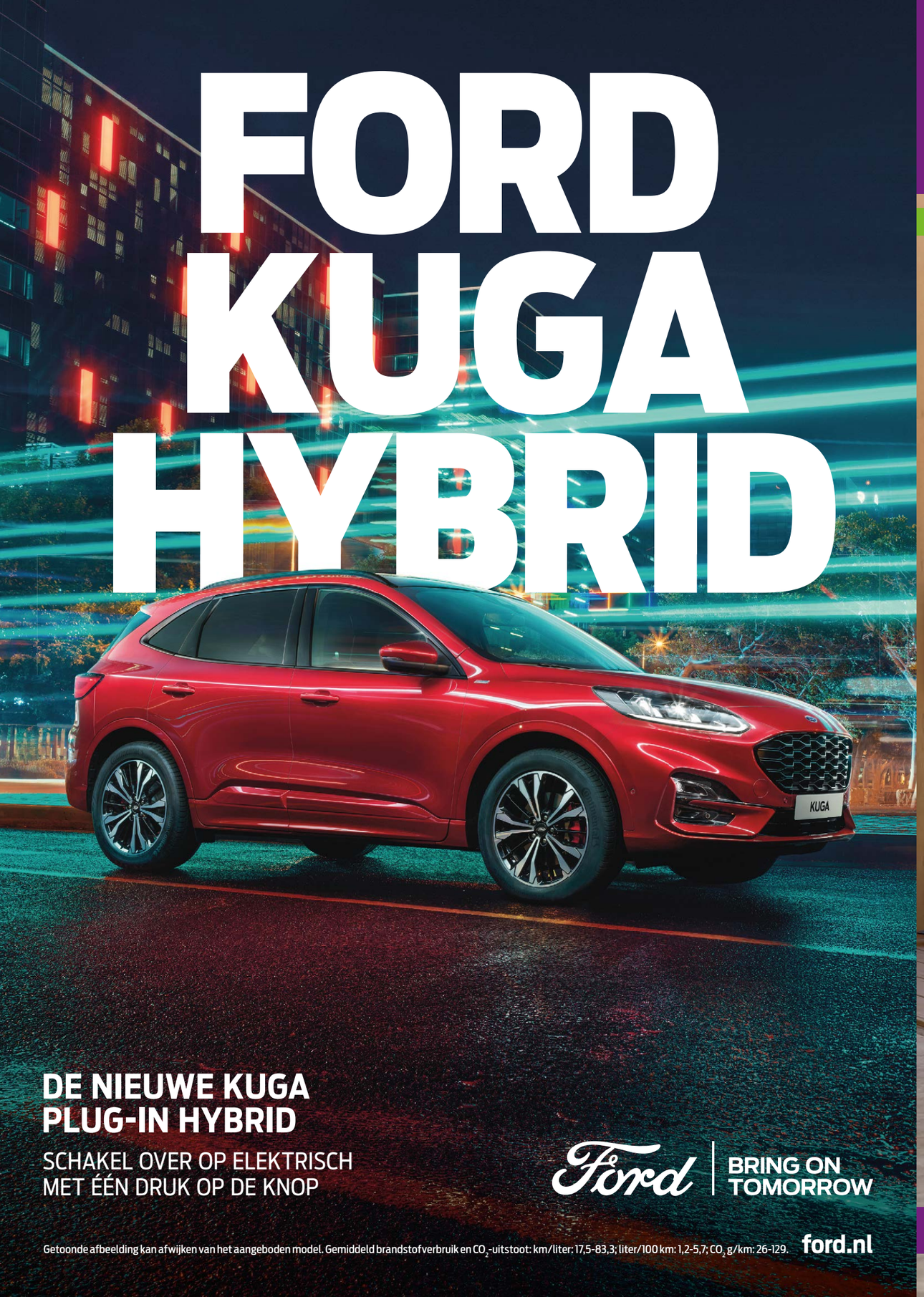
SCHAKEL OVER OP ELEKTRISCH
MET ÉÉN DRUK OP DE KNOP

Ford | BRING ON TOMORROW

Getoonde afbeelding kan afwijken van het aangeboden model. Gemiddeld brandstofverbruik en CO_2-uitstoot: km/liter: 17,5-83,3; liter/100 km: 1,2-5,7; CO_2 g/km: 26-129.

ford.nl

FORD KUGA HYBRID



DE NIEUWE KUGA PLUG-IN HYBRID

SCHAKEL OVER OP ELEKTRISCH
MET ÉÉN DRUK OP DE KNOP

Ford | BRING ON TOMORROW

Getoonde afbeelding kan afwijken van het aangeboden model. Gemiddeld brandstofverbruik en CO_2-uitstoot: km/liter: 17,5-83,3; liter/100 km: 1,2-5,7; CO_2 g/km: 26-129.

ford.nl

Persoonlijk

HET TIJDSCHRIFT VOOR RELATIES VAN J&T AUTOLEASE ▪ VOORJAAR 2020

JAARGANG 4 ▪ NUMMER 1

Because your time is precious…

J&T AUTOLEASE

Prima keuzes:
- Ford Mustang Mach-E
- Peugeot 208 - Auto van het Jaar 2020
- Mazda CX-30
- Mercedes-Benz eVito
- Seat Mii electric
- Volkswagen Golf

De auto's en bestelwagens die dit jaar van belang zijn

Vier klanten, IBN, Efteling, KWEEKERS en Van Gelder, vertellen hoe zij het verschil maken

LEASE NU OOK JE FIETS VIA J&T AUTOLEASE

Nieuws over fiscaliteiten, fijne trips, mooie producten en nog veel meer!

* De C-Klasse Limouse 300 e Plug-in Hybrid Business Solution Luxury Limited is er vanaf € 51.295,-. Deze consumentenadviesprijs is inclusief: geadviseerde kosten rijklaar maken € 1.300,-, recyclingbijdrage € 35,-, leges aanvraag kenteken € 40,70, recycling bijdrage li-ion accu € 110,- en leges tenaamstelling kenteken € 10,40. Netto bijtelling op basis van 37,35% inkomstenbelasting. De genoemde bedragen zijn rekenvoorbeelden. De genoemde bedragen zijn rekenvoorbeelden. De vermelde NEDC-waarden voor het gecombineerde brandstofverbruik en de CO_2-uitstoot zijn terugbepaald naar de waarden overeenkomstig de oude NEDC-testmethodiek. Gecombineerd verbruik: 1,6 l/100 km, 62,5 km/l. - CO_2-uitstoot: 36 g/km (NEDC). Voor officiële dealeradressen, kosten en leveringsvoorwaarden, zie mercedes-benz.nl.

De C-Klasse Plug-in Hybrid Business Solution.

Sportief, compleet en scherp geprijsd.

De C-Klasse Plug-in Hybrid biedt het beste van twee werelden. Bij dagelijks gebruik 100% elektrisch rijden met een grote actieradius en bij langere afstanden probleemloos overschakelen op de diesel- of benzinemotor. U laadt hem thuis eenvoudig op via het stopcontact of de wallbox. De C-Klasse is een auto waar sportiviteit tot in ieder detail perfect is uitgevoerd. Rijdt u zakelijk? Ontdek dan onze scherp geprijsde en rijk uitgeruste Business Solution uitvoeringen. Meer info bij uw Mercedes-Benz dealer of op mercedes-benz.nl.

U rijdt al met een C-Klasse Limousine 300 e Plug-in Hybrid Business Solution Luxury Limited vanaf € 342,- netto bijtelling per maand.*

EQ POWER

Uw bedrijfsevent in de Efteling

Vier het groots

Verras uw medewerkers, klanten of relaties met een uniek evenement in de wereld van de Efteling. Van 50 tot 20.000 gasten: voor iedere doelgroep een uniek concept. Maak impact met uw personeelsfeest, relatiedag, kick-off of zakelijk festival in een natuurrijke omgeving met hoogwaardige eventlocaties, culinaire verrassingen, entertainment, show-elementen en attracties. Voeg daar een inhoudelijke Efteling sessie aan toe over gastgerichtheid, storytelling of innovatie en uw gasten beleven een event om nooit te vergeten!

efteling.com/events

efteling